



Con visión de futuro



INFORME ANUAL 2017/2018



Año de grandes desafíos

Apreciados accionistas,
El ejercicio económico 2017-2018 fue un período de grandes desafíos, durante el cual ratificamos nuestro compromiso con Venezuela, país al que seguimos viendo con optimismo y grandes oportunidades en el futuro. De manera simultánea, reforzamos y profundizamos nuestras actividades internacionales como parte del plan de expansión y crecimiento estratégico.

Entre los aspectos relevantes del año registramos la consolidación de las operaciones de nuestra oficina en México, donde se identificaron varios proyectos de interés para el futuro cercano. Asimismo, orientamos esfuerzos hacia el desarrollo de otros negocios internacionales que tuvieron como resultado la oportunidad de presentar un volumen importante de ofertas para proyectos en diferentes regiones.

La satisfacción
del cliente
es un resultado
común en cada
proyecto

Aunado a esto, se mantuvieron e impulsaron los valores y principios rectores que han sido la guía en toda nuestra historia. Se reafirmó el enfoque en operar con estándares clase mundial, satisfacción de los clientes, en generar el mejor ambiente y bienestar para nuestro personal, darle continuidad a un sentido de responsabilidad social y ambiental, todo esto con el propósito de generar los mejores resultados posibles para nuestros accionistas. Estamos seguros de que se avecinan tiempos más favorables, y por eso nos esforzamos cada día en mantener una empresa fuerte y preparada para alcanzar el mayor aprovechamiento de las oportunidades.

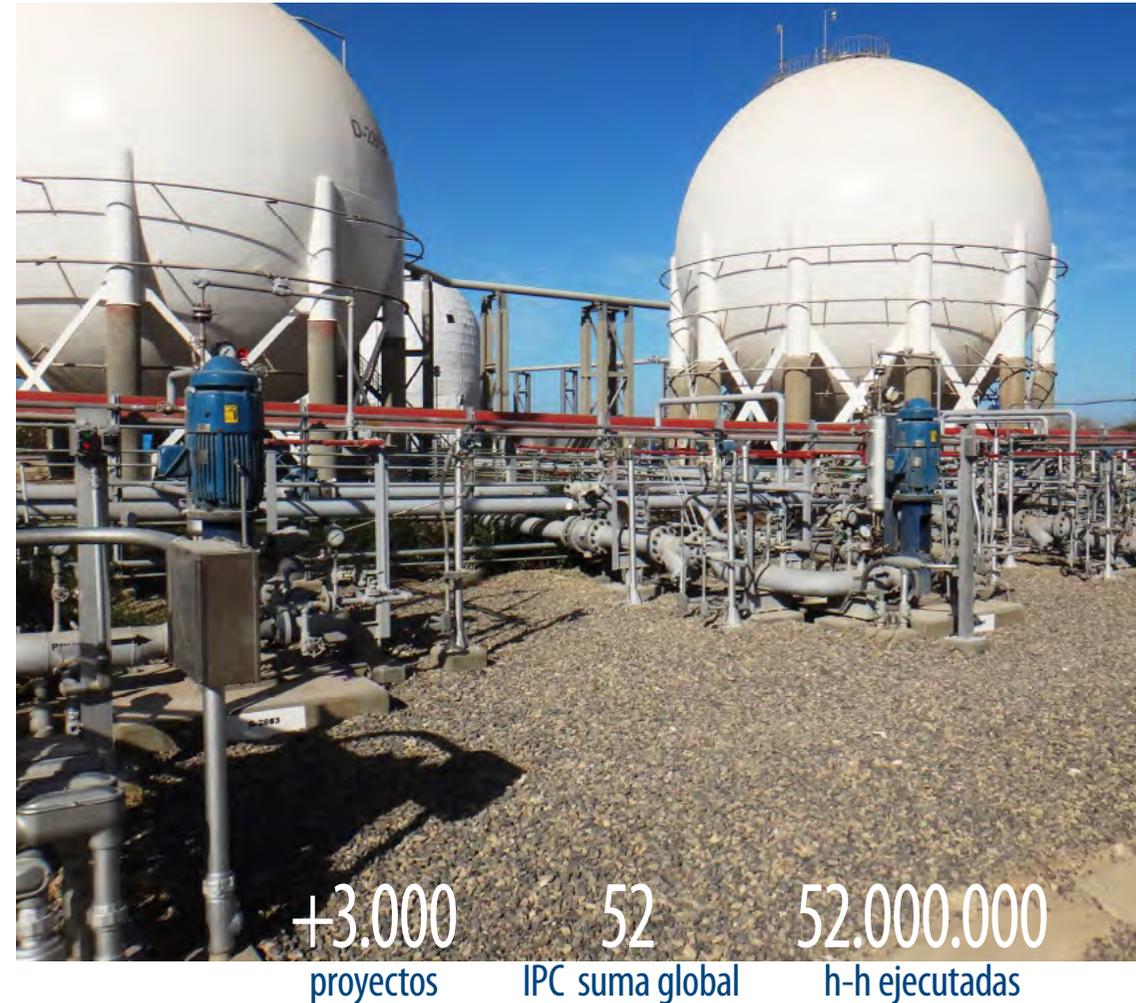
La calidad de nuestros servicios fue de nuevo una constante de alta prioridad a la que le dedicamos importantes esfuerzos y recursos, tanto humanos como financieros. Tenemos la firme convicción de que la base para la sostenibilidad del negocio es el trabajo bien hecho, a tiempo,



Aseguramos una gestión de control de costos, seguridad y calidad en cada compromiso

con los costos adecuados y agregando valor al negocio del cliente. Es por esto que continuamos haciendo énfasis en los esfuerzos de adiestramiento y formación del personal. Asimismo, se han desarrollado nuevos esquemas de seguimiento y control de los proyectos en ejecución que apoyarán la consecución de estos objetivos.

En noviembre de este año 2018 celebraremos nuestro 50 aniversario, circunstancia que se resume en un ejemplo de gestión exitosa, reconocida por todos los que de alguna manera han tenido relación con la empresa. Haber desarrollado durante cinco décadas una experiencia progresiva, tanto en el alcance como en la complejidad de los proyectos ejecutados, representa un gran activo y un valor que debemos aprovechar al máximo en los años venideros. De esta trayectoria se deriva la reputación que mantenemos tanto en Venezuela como en el resto de América Latina y otros países, lo cual





se traduce en una posición muy favorable para acometer proyectos en diferentes geografías.

Con la mirada puesta en la sexta década que estamos por iniciar, podemos afirmar que *inelectra* continuará promoviendo seguridad de sus operaciones, calidad de los servicios, satisfacción de sus clientes, respeto al ambiente, sentido de responsabilidad social, generación de bienestar para el personal y rentabilidad para sus accionistas.

Stelvio Di Cecco

Presidente de la Junta de Administración

Equipo directivo

Junta Directiva

Stelvio Di Cecco
Presidente
de la Junta Directiva

Ezequiel Puterman
Director
Presidente Ejecutivo

Antonio J. Vincentelli
Director

Pablo Videtta
Director

Ricardo Halfen
Director

Salomón Moreno
Director



Ezequiel Puterman, Stelvio Di Cecco, Salomón Moreno, Pablo Videtta, Antonio J. Vincentelli y Ricardo Halfen.

Comité Ejecutivo

Ezequiel Puterman
Presidente Ejecutivo

Pablo Videtta
Vicepresidente Ejecutivo
de Negocios

María Asunción Ruiz
Vicepresidente
de Finanzas

María Gabriela Castagnetti
Vicepresidente
de Proyectos

Victoria Granados
Vicepresidente
de Ingeniería

Irene Aguilar
Vicepresidente
de Gestión del Talento

Miguel Pascucci
Vicepresidente
de Construcción

Luis Romay
Vicepresidente
de Negocios

Salvatore Valeriano
Director
de Procura

Mariela Brandt
Directora
de Propuestas



2017-2018 | Resumen ejecutivo

El incremento progresivo del precio del crudo durante el ejercicio 2017-2018 activó nuevas oportunidades de Ingeniería y Construcción asociadas al negocio de la energía, en mercados de interés para *inelectra* ubicados en América Latina, el Caribe y Medio Oriente. Como respuesta a esta demanda, reafirmamos nuestras competencias, direccionando esfuerzos hacia la mejora continua de la calidad, factor esencial para asegurar servicios adecuados a los requerimientos de los clientes.

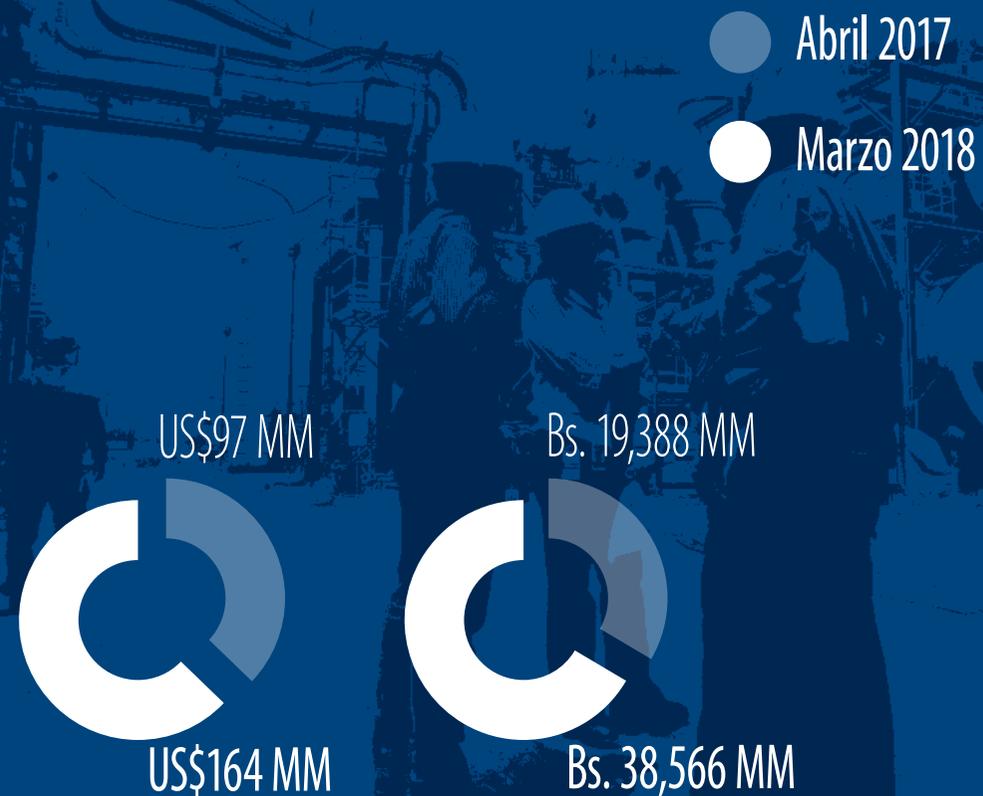
Política de la Calidad

Trabajar con excelencia y ofrecer los mejores resultados

Garantizar la satisfacción del cliente

Formar de manera continua a nuestro personal

Con un incremento de US\$67 MM en relación con el cierre del ejercicio anterior, registramos un *backlog* de US\$164 MM que nos permitirá seguir generando valor y tener una clara visión de nuestras operaciones futuras.



Ofertas **+17,8%** = **1,6 MM** horas-hombre



A nivel internacional, incrementamos en 17,8% el número de ofertas, equivalente a un total de 1,6 millones de horas-hombre, que pudieran representar nuevos contratos por alrededor de US\$57 millones para la empresa. Adicionalmente, como parte de nuestra intensa actividad comercial, incorporamos en este período 10 posibles nuevos clientes en México, Estados Unidos, Emiratos Árabes Unidos y Turquía, entre otros.

México, en particular, fue el escenario para el desarrollo de proyectos y propuestas alineadas con los requerimientos de la Reforma Energética en áreas de generación de electricidad y *midstream* (transporte y almacenamiento) de Petróleo y Gas.

En países como Colombia, Brasil, Perú, Ecuador y Argentina, donde también se está registrando un repunte de inversión en el área energética, mantuvimos un continuo segui-

miento para identificar en etapa temprana un escenario para próximas incursiones.

Es importante destacar el inicio de relaciones con clientes del Medio Oriente, habiendo participado en varios procesos licitatorios para la región. Esto nos da la oportunidad de tener acceso a un mercado de gran potencial, donde hasta ahora no habíamos tenido presencia.

En el mercado nacional, asumimos la decisión estratégica de dar continuidad a las operaciones en segmentos de generación de electricidad, refinación, producción de crudos y gas, y mantuvimos nuestro posicionamiento como principal empresa de Ingeniería y Construcción, con el respaldo de una sólida trayectoria de 50 años y desempeño impecable bajo estándares de calidad, seguridad y protección del ambiente.

Como parte de la búsqueda permanente para ampliar el espectro de actividades de negocio, con base en las fortalezas medulares





de la empresa, consolidamos una alianza con EGEP Consultores para ofrecer conjuntamente Estudios y Gerencia de Proyectos de Subsuelo y Superficie. Esto constituye una modalidad de servicio novedosa para empresas petroleras de mediano tamaño, así como para inversionistas. El primer estudio realizado para un grupo privado estuvo dirigido a incrementar el nivel de producción y el factor de recobro de crudo extrapesado en un campo de la Faja Petrolífera del Orinoco, mediante tecnologías de inyección alternada e inyección continua de vapor. Se incluyó la evaluación del modelo de negocio más conveniente para hacer viable nuestra participación en el mismo mediante la capitalización del esfuerzo técnico que realizaron *inelectra* y EGEP.

Durante el período, continuamos con el proceso de transformación de espacios de nuestro centro de ejecución de Caracas hacia mode-

los dinámicos que habiliten mayores funcionalidades del trabajo compartido (*coworking*).

En capacitación de nuestro personal, la efectividad alcanzó niveles óptimos, como resultado de la implementación de una nueva plataforma informática en línea mediante sistema *e-learning*.

Siguiendo nuestro compromiso con la Responsabilidad Social Empresarial, aportamos nuestro conocimiento para el desarrollo de la ingeniería conceptual del proyecto Sistema de Suministro de Agua a la Universidad Simón Bolívar, una de las instituciones más importantes como formadora de talento en todas las disciplinas de la ingeniería. Con las nuevas instalaciones, la universidad podrá contar con una autonomía de cuatro días para hacer frente a escenarios de racionamiento o suspensión del suministro y continuar con sus funciones y actividades.

Capacitación de personal



60 horas por trabajador por año



+700

profesionales y técnicos
especializados

+30.000.000

horas trabajadas en ingeniería
y construcción sin tiempo perdido

Tres estrategias

En el ejercicio estratégico correspondiente al período, definimos tres líneas principales de acción que marcarán el camino a seguir durante los próximos años.

VENEZUELA Para *inelectra*, Venezuela continuará como país sede, donde reforzaremos nuestro foco en oportunidades de desarrollo con alta rentabilidad, no solo en Ingeniería y Construcción sino también en la definición de nuevos modelos de servicios, particularmente en el área de producción de petróleo y gas.

Venezuela | Internacionalización | Talento

INTERNACIONALIZACIÓN Seguiremos avanzando en la penetración de nuevos mercados en América Latina, el Caribe, Estados Unidos y Medio Oriente. Consolidaremos nuestra oficina en México y profundizaremos la búsqueda de oportunidades que puedan ser atendidas desde ese país. Además, ampliaremos contactos con empresas internacionales para establecer alianzas que nos permitan ofertar en nuevos mercados.

TALENTO Daremos continuidad a los planes para mantener a nuestro valioso talento con políticas de remuneración y calidad de vida que aseguren un mayor bienestar, adiestramiento y la activa participación en proyectos que representen interesantes retos profesionales.



Desde nuestros centros de ejecución en Venezuela y México atendemos los requerimientos que se generan en el mercado energético mundial



Aspectos resaltantes

- Migración a indicadores económicos más acordes con las nuevas tendencias empresariales.
- Importantes esfuerzos para incrementar capacidad técnica de ejecución.
- Implantación de un avanzado sistema de gestión de riesgo, certificado por ISO 9001:2015.
- Nuevas herramientas de diseño más ágiles y adecuadas a los requerimientos de los clientes.
- Optimización de la capacidad e infraestructura para el manejo simultáneo de proyectos, desde varios centros de ejecución.



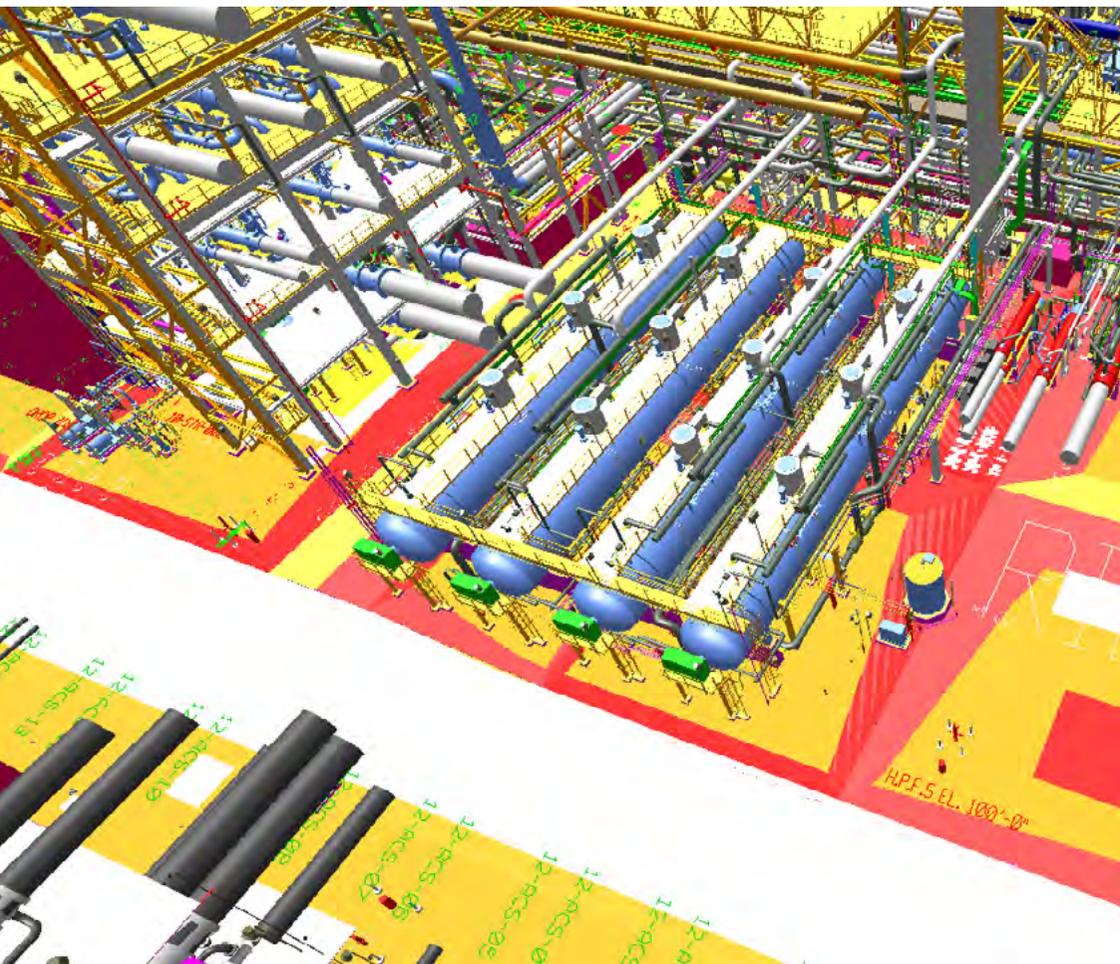


Nuevo modelo de control de gestión

Conscientes de la importancia de contar con parámetros que permitan una valoración cuantitativa y cualitativa del cumplimiento de los objetivos estratégicos, *inelectra* incorporó en este período una serie de indicadores para un control dinámico de cada etapa en la ejecución de los proyectos, así como para la ope-

ración de la organización. Este esfuerzo formó parte de nuestra búsqueda permanente de métricas para una mejora continua en la evaluación de los procesos en las diferentes áreas.

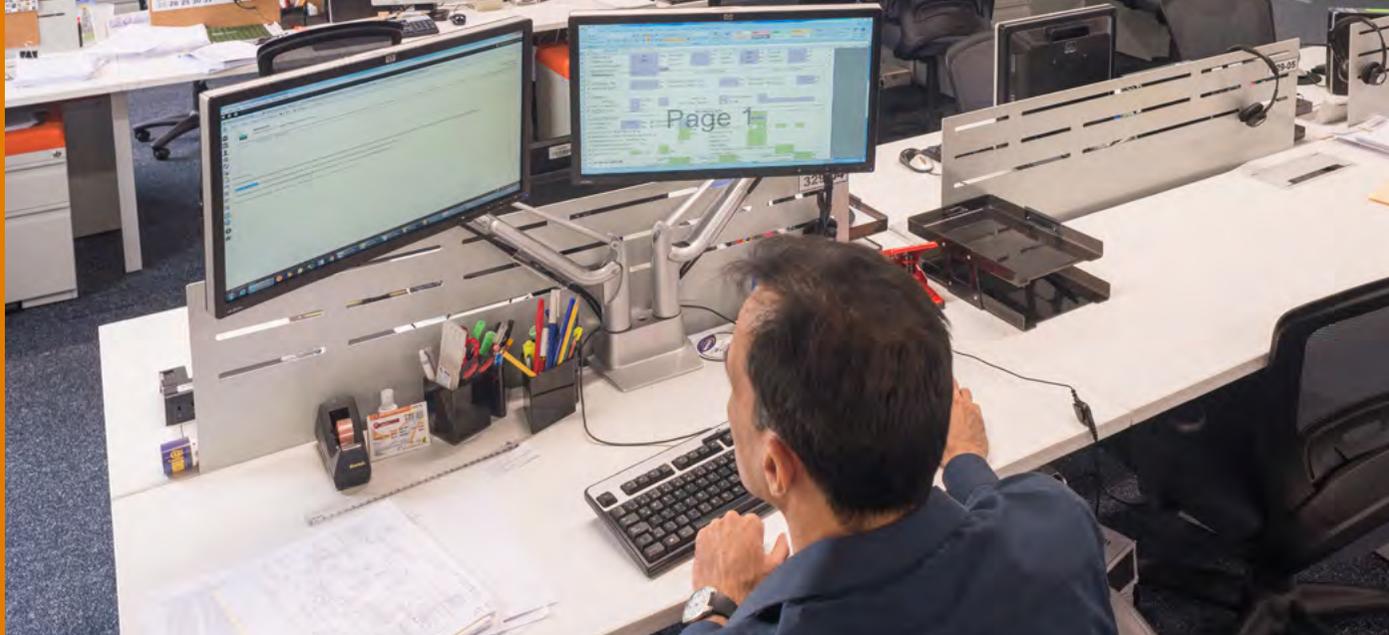
Estos indicadores presentan la información segregada por centros de costos favoreciendo una visión general muy rápida de las distintas unidades de negocios de la organización, brindando una perspectiva que va de lo



particular a lo general permitiendo una evaluación integral de la empresa.

El diseño de ese cuadro de mando se apalanca en los sistemas de tecnología que se poseen actualmente. El modelo se alimenta de la información real disponible en el sistema administrativo de la empresa (SAP) y es presentado en un modelo Excel de fácil manejo y comprensión.

El nuevo cuadro de gestión de indicadores permite mantener un control altamente dinámico de cada etapa de ejecución de los proyectos, así como para la operación indirecta de la organización, proporcionando información de la situación real que faciliten a la gerencia la toma oportuna de correctivos que apunten a minimizar las desviaciones, brindando las condiciones para lograr una mayor adaptabilidad al mercado y una operación exitosa tanto a nivel nacional como internacional.



Hacia el futuro

Nuestro reto corporativo hacia el largo plazo es consolidar el engranaje como organización capaz de asegurar el compromiso con nuestros objetivos estratégicos, permitiendo la sostenibilidad y crecimiento de la empresa y promoviendo, a la vez, la inspiración y la motivación necesarias para desafiar exitosamente la complejidad del entorno.

Para alcanzar este reto, contamos con el aval de la experiencia y el soporte que aportan 50 años de una gestión signada por la solvencia

en el manejo de valores como ética y transparencia, así como el cumplimiento de exigentes parámetros de excelencia durante toda nuestra trayectoria, que incluye la ejecución de más de 3.000 proyectos, de los cuales 52 han sido contratos IPC Suma Global.

Finalizamos este ejercicio 2017-2018 con una visión de confianza y optimismo frente a nuestros próximos 50 años, cuando continuaremos dando respuestas acertadas y oportunas a los requerimientos de los mercados, en Venezuela y a nivel internacional.



2017-2018 | El negocio

Como empresa de Ingeniería y Construcción, reconocida por su compromiso con resultados de alta calidad, nuestra estrategia se orienta a mantener nuestro excelente posicionamiento en el negocio, identificar las oportunidades del mercado de la energía y alinearnos con sus requerimientos para dar respuestas competitivas e innovadoras a nuestros clientes. Entre las acciones concretas que estamos implementando para aumentar el portafolio de negocios podemos mencionar:

- Incrementar nuestra competitividad
- Maximizar alianzas internacionales
- Desarrollar nuevos modelos de negocio con una visión integral del desarrollo petrolero
- Incursionar selectivamente en proyectos asociados a energías alternativas

Crecimiento en México

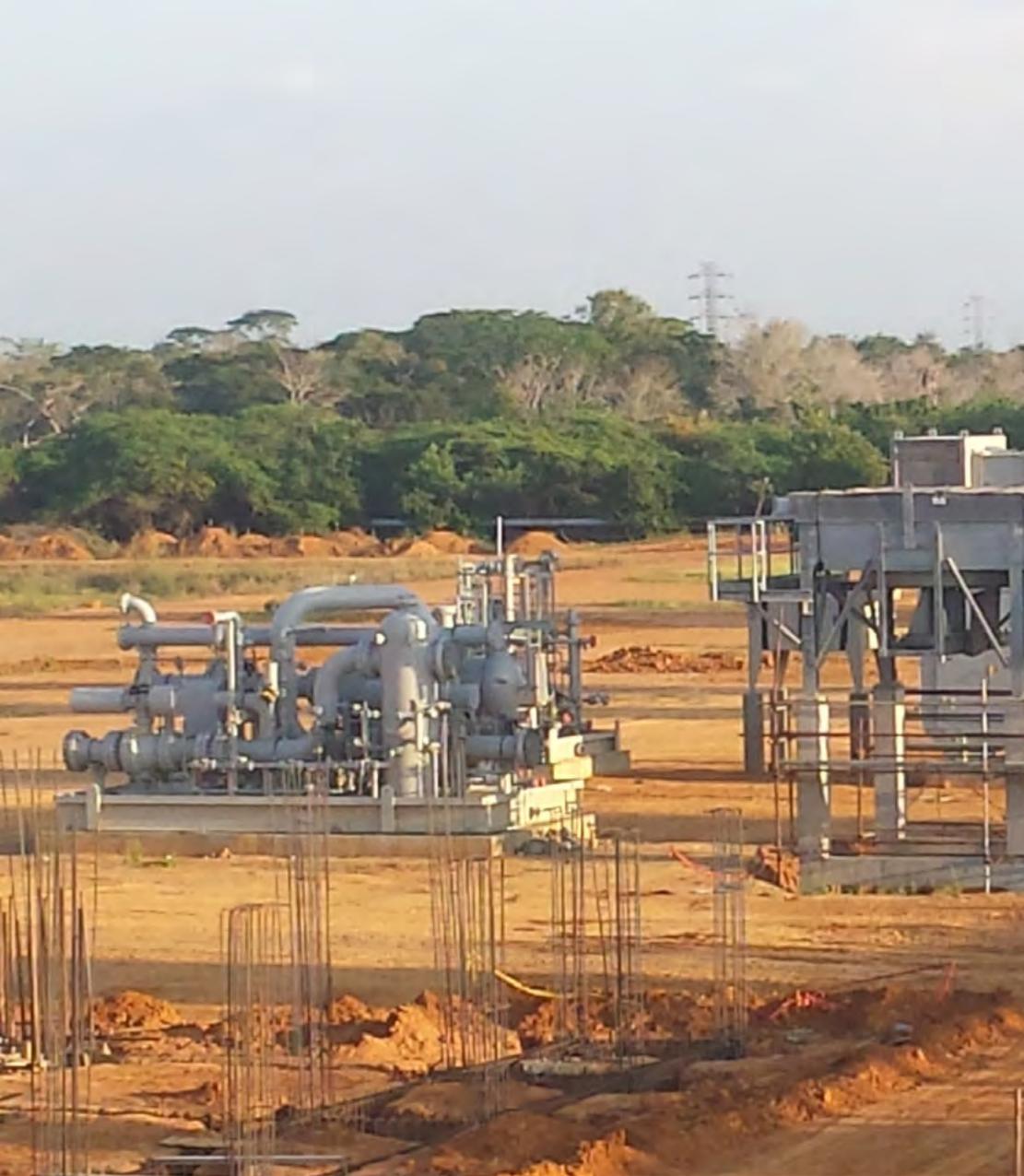
El mercado mexicano representa grandes retos y oportunidades para una empresa como *inelectra* porque demanda servicios en sectores que han sido tradicionalmente de nuestra competencia, tales como generación eléctrica, refinación y petroquímica, transporte y almacenamiento (*midstream*), y producción de petróleo y gas.

Durante el ejercicio, el sector privado se caracterizó por requerimientos en materia energética, fundamentalmente en la construcción de nuevas plantas de generación, mientras el sector público se mantuvo en un nivel bajo.

En este contexto, continuamos avanzando en el relacionamiento con clientes activos y potenciales, exponiendo credenciales y metodologías que sustentan nuestra reputación y



marca. En México, primer mercado internacional de *inelectra*, estamos posicionados ventajosamente en el área energética, lo que se ha traducido en mayor valor agregado para la cadena medular del negocio. Asimismo, la organización de proyectos en México cuenta con el respaldo



de 50 años de experiencia en ingeniería y contratos IPC.

Entre los resultados de este período podemos resaltar la conclusión exitosa de dos proyectos importantes:

- Ingeniería para la construcción de la Planta de Cogeneración de Electricidad Altamira para Avanzia.
- Ingeniería básica y de detalle para la rehabilitación de la Planta de Amoniaco IV y servicios auxiliares para Arendal con Pemex como cliente final.

Estos proyectos constituyen una base sólida que nos permite participar en obras similares en los sectores energéticos en expansión, donde queremos ser líderes tanto en el desarrollo de ingeniería, como en gerencia de proyectos bajo modalidades como PMC (*Project Management Contract*) y PMT (*Project Management Team*), entre otras.



**Somos gente de Calidad
somos gente *inelectra***



inelectra está comprometida con la calidad y orienta su gestión hacia la satisfacción del cliente y otras partes interesadas, con alta capacidad de respuesta y adaptación a los cambios. Su sistema de gestión está alineado con el enfoque basado en la gerencia del riesgo y se adapta a los nuevos requerimientos del negocio.

**Compromiso con la calidad
y la mejora continua
de los procesos**

Durante el lapso, los resultados obtenidos en nuestro Sistema de Gestión de la Calidad demostraron el compromiso de los equipos de trabajo y la alta dirección con la satisfacción de los clientes y la mejora continua de los procesos de trabajo.

En octubre de 2017 Fondonorma emitió la Certificación del Sistema de Gestión de la Calidad bajo la Norma ISO 9001:2015 al obtener Cero No Conformidades y Cero Observaciones. En la auditoría, el ente verificó el proyecto Desemboltamiento del Mejorador de Petromonagas.

Nuestro sistema de gestión es compartido por todas las partes de un proyecto





Trabajo seguro

La gestión ambiental, de seguridad industrial y salud ocupacional arrojó nuevamente un resultado exitoso de cero accidentes, cero enfermedades profesionales y cero daños al ambiente, como producto de su buen desempeño y compromiso con la prevención según estándares internacionales.

Como resultado de las auditorías de mantenimiento de Fondonorma, asociadas a las certificaciones ISO 14001:2015 y OHSAS 18001:2007, la empresa desarrolló un programa de identificación de oportunidades para la aplicación de las observaciones en algunos procesos.

Como integrante del consorcio CONFEEED, contribuyó a la obtención de la cifra de 6 millones de horas-hombre en el proyecto Conversión Profunda, que sumó durante 2017 un total

inelectra
mantuvo la meta
de cero accidentes
con tiempo perdido



El proyecto
Conversión Profunda
totaliza 10 MM
horas-hombre
sin accidentes con
pérdida de tiempo

de 10 millones de horas-hombre sin accidentes con tiempo perdido.

En el proyecto IPC para el Desembollamiento del Mejorador de Petromonagas en Jose durante el período obtuvimos 596.911 horas-hombre sin accidentes con tiempo perdido.

inelectra continuó con el esfuerzo del adiestramiento en línea y la divulgación de campañas sobre la importancia del Trabajo Seguro. Diversas herramientas comunicacionales sobre la prevención ambiental y el reciclaje formaron parte del conjunto de acciones corporativas para el logro de la meta.



Conocimiento e innovación

Ingeniería de alto valor

La presencia en el mercado energético internacional orientó la gestión de Ingeniería, el primer eslabón de la cadena de valor de *inelectra*, hacia el fortalecimiento de capacidades y pericias técnicas, así como la divulgación y uso de los procedimientos de trabajo.

Durante este ejercicio identificamos oportunidades y fortalezas para robustecer nuestra capacidad técnica de ejecución de clase mundial y garantizar los estándares en cada producto.

dos de los activos más valiosos en Ingeniería

La capacitación vía *e-learning* permitió compartir experiencias y promover el acceso al conocimiento o capital intelectual de la empresa entre los nuevos integrantes de la organización. Se enfocó en hábitos esenciales, entre



ellos la importancia del trabajo bien hecho, la aplicación de mejores prácticas, el cumplimiento de las revisiones técnicas y el constante uso de listas de verificación, como garantía para lograr la más alta calidad en nuestros proyectos.

Se intensificó la dedicación del grupo de tutores, especialistas de larga trayectoria que comparten conocimientos, experiencia técnica y mejores prácticas con jóvenes generaciones de las que emergerán futuros líderes de la organización. Además, mediante *e-learning* contamos con la participación de instructores internacionales, quienes dictaron cursos en diversas disciplinas de la ingeniería.

Nuestros sistemas de “trabajo bien hecho” aseguraron el seguimiento continuo a la ejecución de cada proyecto, contribuyendo a minimizar errores, reorientar acciones e incrementar la calidad del diseño y la procura.

Los equipos de trabajo de la empresa se desenvuelven en ambientes de colaboración para el diseño de soluciones seguras y rentables, y tienen gran capacidad para el uso y aplicación de tecnologías que añaden valor al negocio del cliente.

Somos competitivos porque podemos ofrecer servicios de ingeniería clase mundial desde Venezuela, con garantía de calidad y seguridad en cada producto.



Premio Golden Valve Awards 2017

Nuevamente la capacidad técnica y de innovación de **inelectra** en aplicaciones de avanzada para el cálculo, simulación y diseño de instalaciones fue reconocida con el Premio Golden Valve Awards 2017 de Intergraph, proveedor mundial de *software* de ingeniería. Esta vez por el desarrollo de un modelo 3D del área de los muelles en Guaraguao para el proyecto Conversión Profunda de PDVSA.

Anteriormente, en 2004, **inelectra** recibió el reconocimiento de Intergraph por la excelencia en modelaje 3D al obtener dos premios en el concurso Golden Valve Awards, categorías Best of Show y Rendering and Raytrace, por el modelo del Complejo Mejorador de Crudo Hamaca Downstream.

Nuestra empresa es líder en Latinoamérica en aplicaciones de avanzada y su plataforma de diseño 3D es una de las más importantes de la región.



Proyectos 100% energía

La cartera de proyectos 2017-2018 es el resultado de un intenso esfuerzo de ventas de soluciones integrales de ingeniería, procura y construcción, a costos competitivos y con el respaldo de toda la cadena de valor de la organización.

El establecimiento de alianzas en algunos de nuestros proyectos permitió fortalecer capacidades y cumplir exitosamente cada contrato bajo el esquema de complementariedad entre ambos participantes.

Mantenemos una actuación importante en el mercado energético mundial, al cual apoyamos en proyectos claves de petróleo y gas, petroquímica y generación de potencia



SEGMENTOS DE NEGOCIO Y PROYECTOS

Petroquímica	16
Refinación y mejoramiento de crudo	9
Facilidades de producción de crudo	8
Producción, procesamiento y compresión de gas	4
Generación de potencia y transmisión de electricidad	3
Instalaciones costafuera	1
Infraestructura, industrias básicas y transporte masivo	1

42

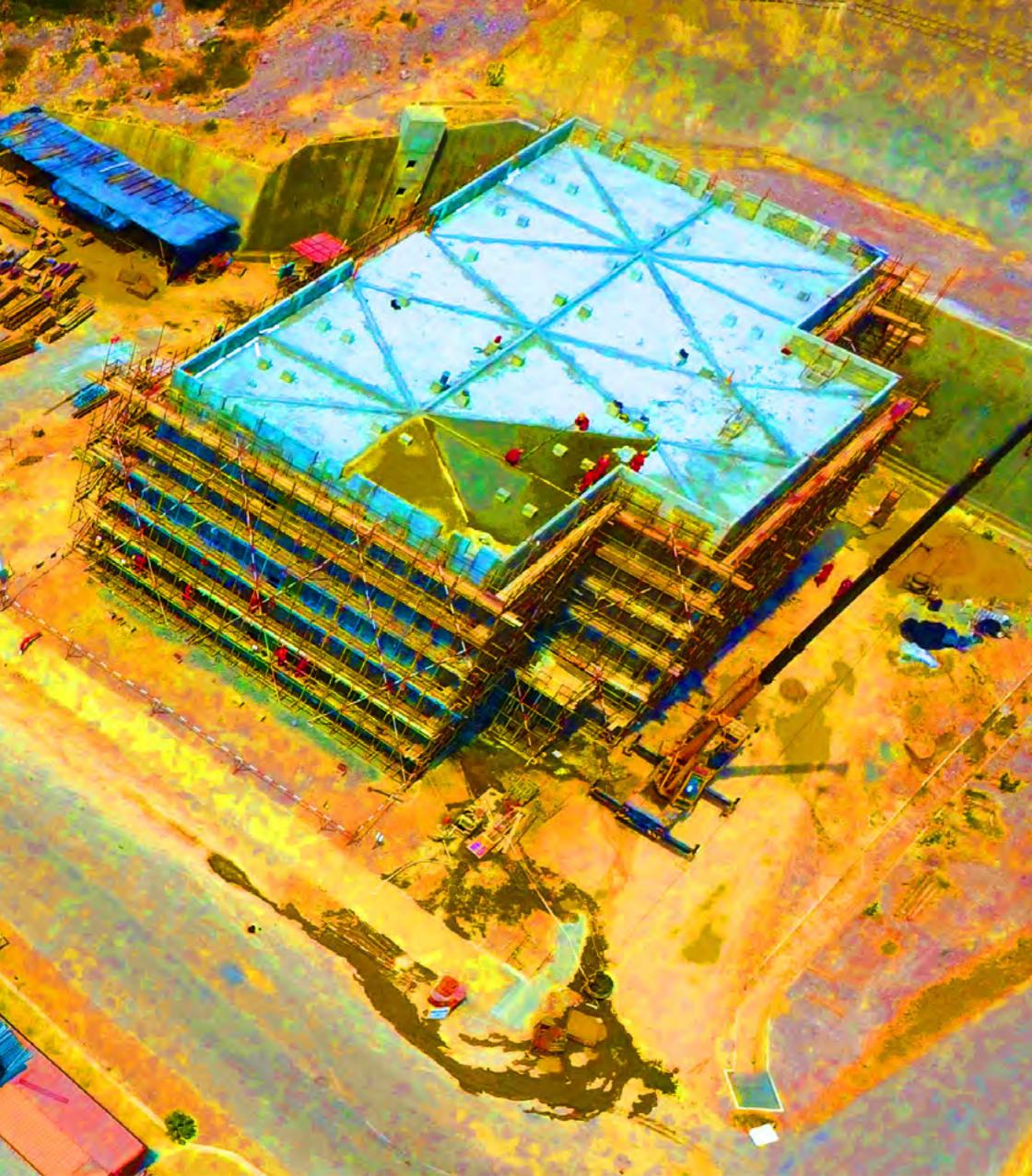
CLIENTES

Arendal	1
Avanzia Instalaciones	1
Chevron	5
China Huanqiu Contracting & Engineering Corporation (HQCEC)	3
Corporación Eléctrica Nacional (Corpoelec)	1
Enlven (ahora Corpoelec)	1
Instalaciones y Servicios de Venezuela (Inserven)	2
Litwin	1
Metanol de Oriente – Metor	11
Pdvsá Petróleo	2
Petrocedeño	1
Petrolera Sinovensa	3
Petromonagas	1
Petropiar	2
Petrosucre	1
Super Octanos	5
Petromonagas	1

ALIANZAS

Electroingeniería Sener- <i>inelectra</i> (Consortio EIS)
Petroleum Contractor (Consortio Ine-petco)

42



Refinación y mejoramiento de crudos

Continuamos trabajando en el proyecto Conversión Profunda de la Refinería de Puerto La Cruz de PDVSA, el proyecto más grande de la industria petrolera que se está ejecutando en el país, para la ingeniería, procura y supervisión de la construcción de las unidades básicas de procesos, servicios industriales y áreas externas.

Faja del Orinoco En el proyecto de Desembotellamiento del Mejorador de Petromonagas en el Complejo de Jose, conjuntamente con el cliente, se han analizado distintos escenarios con el propósito de establecer cambios importantes en el alcance y aumentar la capacidad de procesamiento de crudo pesado y ahorro de diluyente. Este proyecto es ejecutado por el consorcio Ine-petco.



Facilidades de producción de crudos

Se registraron avances significativos en la ejecución del proyecto de ingeniería de detalle para la expansión de las instalaciones de Sinovensa de 105.000 barriles diarios a 165.000 barriles diarios de crudo extrapesado en el Complejo de Jose y en sus instalaciones del estado Monagas. Este contrato se ejecuta para China Huanqiu Contracting & Engineering (HQCEC).

Para esta misma empresa, *inelectra* realizó la ingeniería de detalle de un nuevo laboratorio y espacio de almacenamiento de químicos asociados a la Planta DDP (Planta Deshidratadora y

Desaladora) de Petrolera Sinovensa en Morichal, y la ingeniería de detalle para las unidades EMR y LACT (Estación de Medición y Regulación de Gas y Unidades de Medición y Transferencia de Custodia) para el Mejorador de Jose.

Petroquímica

La participación en este segmento de mercado se enfocó en proyectos de mejoras operativas.

Para Metor, *inelectra* inició la ingeniería de detalle, procura y construcción de una caldera auxiliar que será incorporada a la Planta I y per-



mitirá proveer un suministro confiable de vapor para las necesidades de las plantas.

Asimismo, con Metor mantenemos un contrato marco para mejoras operacionales que, entre otros esfuerzos, contempló la ingeniería de detalle para el reemplazo de dos compresores de aire y que, con el soporte de nuestra filial de construcción Urimán, derivó en un nuevo contrato de procura y construcción que culminó con la instalación de los compresores.

Para Super Octanos, *inelectra* continuó prestando asistencias relacionadas con mejoras de planta y/o proyectos de inversión, entre ellos la

sustitución de una caldera recuperadora de calor y la instalación de nuevos compresores de aire.

Generación de potencia

En el proyecto Termozulia III *inelectra* continuó prestando apoyo en la custodia y preservación de las instalaciones.

También para Corpoelec se inició un proyecto de ingeniería básica de líneas de transmisión y subestaciones para los Valles del Tuy, incluyendo la realización de los estudios necesarios para la contratación posterior del IPC.



Hitos en proyectos

En Venezuela nos fue adjudicado un IPC Suma Global para Metor, cliente con el que hemos mantenido una trayectoria relevante para nuestra gestión, y se continuó la ejecución del contrato IPC para el Desembotellamiento del Mejorador de Petromonagas en Jose. Estos proyectos, sumados a dos de nuestros principales desarrollos en México, marcaron en positivo los resultados del período.



IPC SUMA GLOBAL
CALDERA AUXILIAR B-620C
PLANTA METOR
VENEZUELA

CLIENTE Metanol de Oriente S.A.

UBICACIÓN Complejo de Jose

ALCANCE

Desarrollo de la ingeniería de detalle, procura de equipos y materiales, y trabajos de construcción (IPC) para la instalación y puesta en marcha de la nueva caldera auxiliar B-620C, con capacidad de generación aproximada de 65 toneladas/hora de vapor.

AVANCE

Etapa de inicio, con un avance en ingeniería de 4,68%.
Culminación prevista para el primer trimestre de 2020.

IMPACTO

La caldera será incorporada a la Planta I de Metor para incrementar la capacidad de generación de vapor existente, que permitirá mantener el suministro de vapor requerido por sus plantas, incrementando la confiabilidad del sistema.

VALOR PARA INELECTRA

Mantener el rol de principal proveedor de servicios confiables para Metor e incrementar nuestra experticia en el desarrollo de instalaciones en el Complejo de Jose.



**IPC DESEMBOTELLAMIENTO
MEJORADOR PETROMONAGAS
VENEZUELA**

CLIENTE PDVSA Petromonagas

UBICACIÓN Complejo de Jose

ALCANCE

Desarrollo de la ingeniería, procura y construcción (IPC) para el aumento de la capacidad de procesamiento actual del mejorador de 157,8 mil barriles por día (MBPD) de crudo diluido hasta 188 MBPD, incrementando la rata de alimentación de la unidad de coquificación retardada de 48 MBPD hasta 58 MBPD. Con este aumento, se incrementa la producción de crudo mejorado desde 109 MBPD hasta 130 MBPD. Ejecutado por el consorcio Ine-petco.

AVANCE

44%. Culminación prevista para noviembre de 2019.

IMPACTO

El incremento de la capacidad de procesamiento del mejorador en Jose forma parte de un programa estratégico de desarrollo de la producción nacional de crudo y de la mejor utilización del gas.

VALOR PARA INELECTRA

Sostiene su posicionamiento como empresa de servicios y de ejecución de proyectos IPC y suma valor para el sector energético nacional.



**PLANTA DE COGENERACIÓN
DE ELECTRICIDAD Y DE VAPOR
ALTAMIRA
MÉXICO**

CLIENTE Grupo Avanzía

UBICACIÓN Tamaulipas

ALCANCE

Desarrollo de la ingeniería de detalle de la planta de cogeneración de electricidad y vapor Altamira. La finalidad del proyecto es cubrir las necesidades de vapor de la propia planta y a la vez generar energía eléctrica para su consumo y el de terceros.

AVANCE

96%. Culminación prevista para octubre de 2018.

IMPACTO

Permitirá aumentar el suministro eléctrico a la red pública.

VALOR PARA INELECTRA

La participación en este segmento, actualmente en expansión, responde a los objetivos del plan de negocios de consolidar la presencia en ese mercado y se apoya en la experiencia demostrada en proyectos IPC de plantas de generación en Venezuela y Latinoamérica.



IPC PLANTA DE AMONÍACO MÉXICO

CLIENTE Arrendal

UBICACIÓN Complejo Petroquímico de Cosoleacaque

ALCANCE

Ingeniería para la Fase I del proyecto de rehabilitación de la Planta de Amoníaco IV.

AVANCE

Culminado en mayo de 2018.

IMPACTO

Rehabilitación de la Planta de Amoníaco IV de Pemex Fertilizantes para la producción del fertilizante necesario para los cultivos de la región.

VALOR PARA INELECTRA

Es la primera incursión en el negocio petroquímico mexicano con el respaldo de 50 años de experiencia en el sector de producción de petroquímicos.

SEDE PRINCIPAL, CARACAS

Avenida Circunvalación del Sol,
Edificio Inelectra,
Urbanización Santa Paula,
Caracas 1061-A,
Venezuela. Apartado Postal 65641
Teléfono: +58 212 981.5555
Fax: +58 212 985.0384

CENTRO DE EJECUCIÓN CARACAS

Calle 2 con calle 2-A,
Centro Empresarial Inecom,
Urbanización La Urbina,
Caracas, Venezuela
Teléfono: +58 212 204.6000
Fax: +58 212 204.6680

CENTRO DE EJECUCIÓN OCCIDENTE

Avenida 11 con calle 78,
Edificio Centro Electrónico
de Idiomas, pisos 4 y 5,
Sector 5 de Julio,
Maracaibo, estado Zulia,
Venezuela
Teléfono: +58 261 796.8100
Fax: +58 261 798.8826

CENTRO DE EJECUCIÓN ORIENTE

Centro Comercial Atlántico,
piso 4, Calle Arismendi Sur,
Sector Vistamar,
Municipio Urbaneja,
estado Anzoátegui,
Venezuela
Teléfono: +58 281 289.2111
Fax: +58 281 286.1001

MÉXICO

Montes Urales 760
Col. Lomas de Chapultepec,
Del. Miguel Hidalgo, piso 2,
Ciudad de México,
México 11010
Teléfono: +52 55 7592.1480



www.inelectra.com

Publicación digital editada por la Gerencia Corporativa de Asuntos Públicos
Inelectra S.A.C.A. RIF: J-00059555-0
Contenidos y cuidado editorial:
Caligraphy C.A., Consultoría en Comunicaciones Estratégicas
Diseño y diagramación: María de Lourdes Cisneros
Fotografías: Walter Otto, Archivo *inelectra*
Junio, 2018