

Informe Anual
2014-2015



Innovación ante los grandes retos



Un perfil de valor

Tecnología y talento comprometido con resultados de calidad y al menor tiempo, hacen de **inelectra** la empresa líder en ingeniería y construcción en Venezuela

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

Con 46 años de actividades, **inelectra** mantiene su posicionamiento como la primera empresa de ingeniería y construcción en Venezuela, líder en el desarrollo de soluciones técnicas integrales que agregan valor a sus clientes, colaboradores y comunidad.

Desde su fundación en 1968, ha estado totalmente comprometida con el desarrollo y el futuro de Venezuela y de su industria energética, y con la formación del talento que ha impulsado los proyectos más importantes del sector en el país.

Reúne una gran experiencia y capacidad de ejecución en Venezuela y América Latina para los sectores de refinación y mejoramiento de crudos, facilidades de producción de crudo, procesamiento y compresión de gas, transporte, distribución y almacenamiento de hidrocarburos, petroquímica, generación de potencia y transmisión de electricidad, instalaciones costafuera, industrias básicas, infraestructura, transporte masivo y agroindustria para un total de más de 2.900 proyectos y US\$ 9.300 millones equivalentes.

En la modalidad IPC, **inelectra** ha ejecutado 48 proyectos. Esta experiencia es, sin duda, la mayor de todas las empresas de ingeniería y construcción en Venezuela, y una de las más grandes en Latinoamérica.

El foco del negocio es Venezuela, donde ejecuta proyectos estratégicos para el crecimiento económico. Con base en el conocimiento de mercados y clientes internacionales, **inelectra** ha reactivado un proceso de internacionalización selectiva en América Latina.

El éxito en la ejecución de proyectos de alta complejidad y gran envergadura ha sido alcanzado con el esfuerzo y capacitación de su gente, la adquisición y desarrollo de tecnologías de ejecución y control, y una intensa labor comercial respaldada por el compromiso de todos sus colaboradores.

inelectra es una empresa totalmente venezolana que ha reinvertido beneficios empresariales en su talento y en iniciativas para la mejor calidad de vida de las comunidades y la conservación y sustentabilidad del ambiente.

MISIÓN

Crear valor para la sociedad en general, cumpliendo con nuestros objetivos en forma eficiente y eficaz, trabajando en equipo y con una clara orientación al logro. Reconocemos constantemente la excelencia entre nuestros empleados. Somos responsables con la seguridad, el ambiente y las comunidades que nos rodean.

VISIÓN

Ser la empresa líder en satisfacción de nuestros clientes, suministrando soluciones en ingeniería y construcción que agreguen valor a accionistas, colaboradores, comunidades y clientes, asegurando la sostenibilidad y el mejor ambiente de trabajo.

VALORES

En **inelectra** estamos en permanente búsqueda de la excelencia, creando relaciones perdurables basadas en la confianza y en nuestros valores corporativos:

- Orientación al cliente
- Seguridad
- Calidad
- Innovación
- Transparencia
- Ética



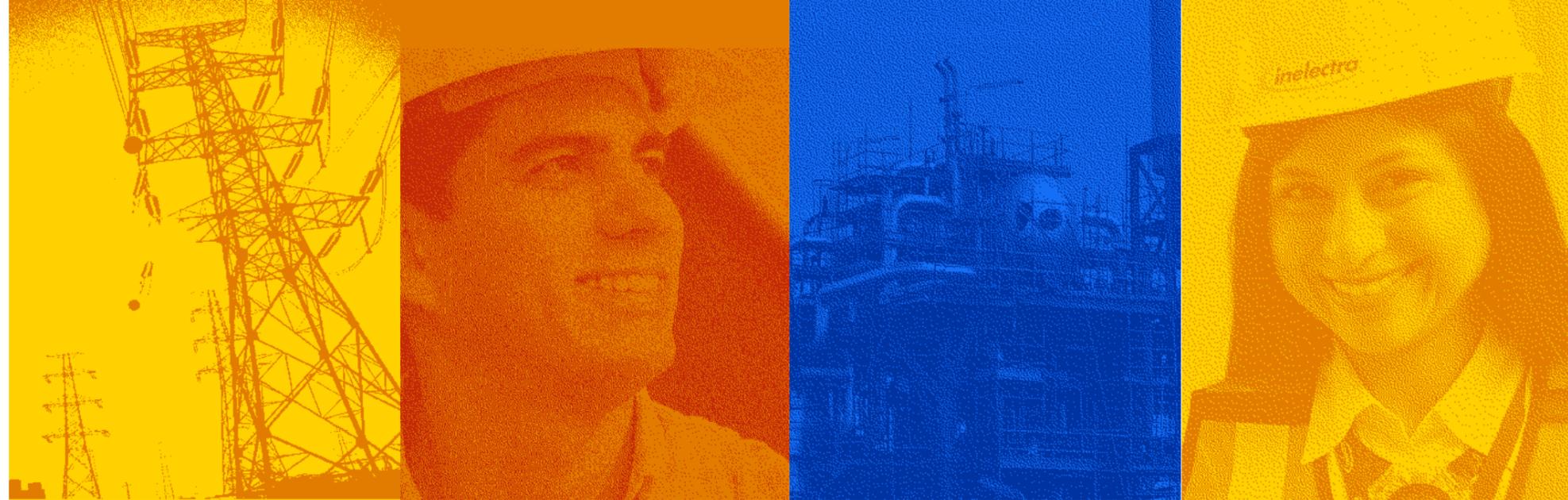
UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

DIFERENCIADORES **inelectra**



Empresa **líder** de ingeniería y construcción en Venezuela y Latinoamérica.

sistema de gestión de calidad

Reconocida como una empresa **confiable**, orientada a resultados, con un nivel de efectividad y aplicación de estrategias organizacionales que se traducen en valor para colaboradores, clientes, aliados, socios y relacionados.

profundo conocimiento

Una **gestión financiera impecable** apalanca el desarrollo de cada proyecto, lo cual se traduce en confianza y credibilidad.

gestión financiera impecable

altamente competitiva
excelente reputación

Genera **empleos directos a más de 1.200 personas** e indirectos para un número importante de relacionados, socios, contratistas y proveedores.

líder

Tiene la **infraestructura** necesaria para ejecutar todo tipo de proyectos, con independencia de su ubicación geográfica y complejidad.

Un efectivo y probado **sistema de gestión de calidad** controla toda la organización para implementar y mejorar de forma continua los procesos que contribuyen a la satisfacción de los clientes.

Su participación en el mercado internacional le ha permitido construir una **excelente reputación** y asociarse con los mejores socios extranjeros para desarrollos a nivel mundial.

Maneja eficientemente los procesos de procura con base en su **profundo conocimiento** del área y con principios inquebrantables de transparencia, lo cual la hace **altamente competitiva** para proyectos suma global.

confiable

Urimán, su brazo ejecutor en construcción, le permite ofrecer **gerencia de construcción y ejecución directa** de proyectos de gran magnitud, además de considerar los requerimientos de construcción desde la etapa de ingeniería.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

LA HISTORIA EN PROYECTOS MAYORES



1974-1980

Expansión Planta Termoeléctrica Tacoa, Unidades 7 y 8, estado Vargas, Venezuela. Estudio de factibilidad, ingenierías básica y de detalles, procura y construcción para la instalación de dos unidades de generación eléctrica a vapor de 400 MW c/u.
 Cliente: C.A. La Electricidad de Caracas



1982-1986

SAAM – Suministro Alternativo al Área Metropolitana, estado Miranda, Venezuela. Construcción de las plantas de almacenamiento de Carenero y Guatire, y de un poliducto de 16" y 66 km para optimizar el sistema.
 Cliente: Lagoven/PDVSA



1983-2002

Líneas 1, 2, 3 y 4, Metro de Caracas, Venezuela. Administración de contratos e inspección de diseño, montaje, instalación, puesta en servicio y pruebas de los equipos de control y señalización para la protección automática de trenes en las líneas 1 y 2. Gerencia de construcción de obras electromecánicas de las líneas 1, 2 y 3. Asistencia técnica especializada en áreas de control asociadas a la línea 4.
 Cliente: C.A. Metro de Caracas



1986-1989

SISOR – Sistema de Suministro de Combustible a Oriente, Venezuela. Ingenierías básica y de detalles, procura y gerencia de construcción.
 Cliente: Corpoven/PDVSA



1986-1989

Ampliación Planta de Aluminio – V Línea, estado Bolívar, Venezuela. Estudio para verificar confiabilidad de suministro eléctrico en 115 kV durante la revisión de la ingeniería básica de la V Línea de Celdas de la planta.
 Cliente: Venalum



1987-1992

SUMANDES – Suministro de Combustible para la Región Andina, Venezuela. Revisión de ingeniería básica, desarrollo de ingeniería de detalles, asistencia a la procura y gerencia de construcción.
 Cliente: Maraven/PDVSA



1988-1991

Planta de Polipropileno, estado Zulia, Venezuela. IPC de la planta, ubicada en el Complejo Petroquímico Zulia, incluida la Unidad de Procesos, servicios de planta y facilidades externas, en consorcio integrado por TPL, D.I.T.- Harris e **inelectra**.
 Cliente: Polipropileno de Venezuela (PROPILVEN)

1974
1975
1976
1977
1978
1979
1980
1981
1982
1983
1984
1985
1986
1987
1988
1989
1990
1991
1992
1993
1994
1995
1996
1996
1998
1999
2000
2001
2002
2003
2004
2005
2006
2007
2008
2009
2010
2011
2012
2013
2014
2015

inelectra ha desarrollado soluciones técnicas de valor para el área energética y está considerada entre las empresas latinoamericanas de mayor experiencia en el sector

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



1989-1992

Planta de Óxido de Etileno y Etilenglicol, estado Zulia, Venezuela. IPC de la planta con capacidad de 68.400 TMA de óxido de etileno. Incluye diseño y tendido en tierra y sublacustre de una tubería de acero para llevar mezcla de etileno-metano desde el Complejo Petroquímico Zulia hasta la planta en Punta Camacho.
 Cliente: Productora de Alcoholes Hidratados C.A. (PRALCA)



1991-1993

ACCRO – Ampliación Complejo Criogénico de Oriente, Fase I, estado Anzoátegui, Venezuela. IPC para el aumento de la capacidad de fraccionamiento de LGN y de la Unidad de Refrigeración de Propano. Incremento de la capacidad de almacenamiento de pentano, gasolina natural y normal-butano para un total de 1.950.000 barriles de almacenaje. Construcción de la planta de extracción de líquidos.
 Cliente: Corpoven/PDVSA



1991-1994

Ampliación Planta de Metanol – Fase I, Jose, estado Anzoátegui, Venezuela. IPC para la construcción de una planta de producción de metanol de 726.000 TMA por el consorcio integrado por Mitsubishi Heavy Industries Ltd. (MHI) e **inelectra**.
 Cliente: Metanoles de Oriente (METOR)



1992-1996

PARC Paquete D – Adecuación de la Refinería Cardón, estado Falcón, Venezuela. Ingenierías básica y de detalles, procura y construcción para la ampliación de la refinería y adecuación de su patrón de refinación.
 Cliente: Maraven/PDVSA



1994-1995

ACCRO – Ampliación Complejo Criogénico de Oriente, Fase II, estado Anzoátegui, Venezuela. Construcción de un tercer tren con una capacidad de 35.000 BPD para aumentar la capacidad de fraccionamiento de LGN y un segundo tren de fraccionamiento de gas natural en la planta de extracción de líquidos.
 Cliente: Corpoven/PDVSA



1996-1997

Ferrocarril Caracas-Tuy Medio, Distrito Capital y estado Aragua, Venezuela. Conformación de una gerencia técnica para representar a FERROCAR ante las empresas encargadas de la ingeniería, procura y construcción del ferrocarril. Incluye aprobación de la ingeniería, coordinación de inspección en fábrica y obras civiles, administración del contrato, control del proyecto, apoyo y asesoría hasta la puesta en operación.
 Cliente: FERROCAR



1996-1999

Planta FNC-TAME, Refinería de Amuay, estado Falcón, Venezuela. IPC de una planta para la producción de Ter-Amyl-Metyl-Éter (TAME).
 Cliente: Lagoven/PDVSA

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

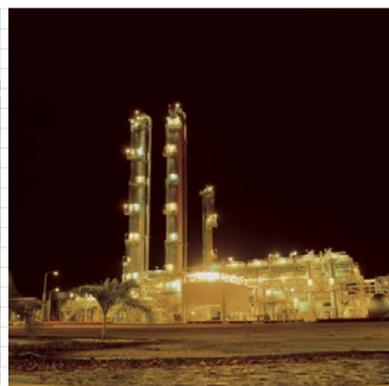
LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



1997-1998

ACOGAS – Planta de Acondicionamiento de Gas, estado Monagas, Venezuela.

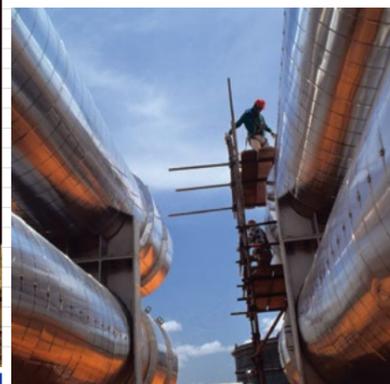
IPC para modificaciones de la planta, a fin de incrementar su capacidad de procesamiento de gas de 250 millones de PCD a 350 millones de PCD, y elevar la producción de líquidos. **inelectra** obtuvo el premio "Project of the year" otorgado por el Project Management Institute (PMI).
Cliente: Lagoven/PDVSA



1997-1999

Separador Propano-Propileno, estado Falcón, Venezuela.

IPC de las nuevas facilidades de fraccionamiento del separador con capacidad para 704,3 ton/día para producir propileno grado polímero. Incluye otros sistemas y servicios.
Cliente: Propileno de Falcón (PROFALCA)



1998-2000

Cerro Negro Upstream, estado Monagas, Venezuela.

IPC para desarrollo del campo Cerro Negro y producción en su fase final de 120.000 BD de crudo pesado de 8,2° API.
Cliente: Operadora Cerro Negro



2000-2002

Instalaciones de Producción paquetes A & B, Hamaca Upstream, El Tigre y Jose, estado Anzoátegui, Venezuela.

IPC de las facilidades de producción y líneas de flujo, y adecuación de instalaciones existentes.
Cliente: Petrolera Ameriven, asociación estratégica entre PDVSA, ChevronTexaco y ConocoPhillips



2000-2004

Complejo Mejorador de Crudo Hamaca Downstream, Jose, estado Anzoátegui, Venezuela.

IPC de un mejorador para producir 180.000 BPD de crudo mejorado de unos 25° API.
Cliente: Petrolera Ameriven, asociación estratégica entre PDVSA, ChevronTexaco y ConocoPhillips



2002-2003

Planta Termoeléctrica Termozulia, Costa Occidental del lago de Maracaibo, estado Zulia, Venezuela.

Ingeniería de detalles y gerencia de construcción de dos turbogeneradores y sistemas auxiliares; ingeniería conceptual y básica de una planta de 1.400 MW para suministro de energía eléctrica en ciclo combinado.
Cliente: C.A. Energía Eléctrica de Venezuela (ENELVEN)



2002-2005

Sistema ferroviario de la Región Central, tramo Puerto Cabello-La Encrucijada, estados Carabobo y Aragua, Venezuela.

Coordinación de los estudios y proyectos para el desarrollo del corredor ferroviario de 108 km para transporte de carga y pasajeros.
Cliente: FERROCAR

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



2003-2006

Planta de Orimulsión®, Morichal, estado Monagas, Venezuela.

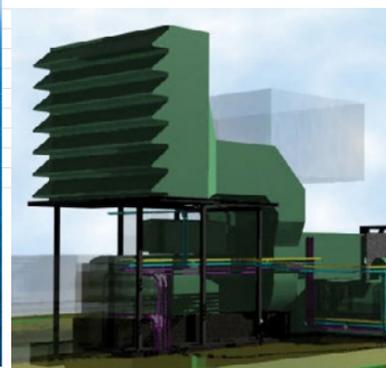
IPC para diseño y construcción de una planta para la producción de 125.000 BPD de Orimulsión® a partir de bitumen.
Cliente: Orifuels Sinoven S.A. (SINOVENSA)



2005-2007

Plataformas habitacionales HA-ZAAP-C y HA-KU-H, Bahía de Campeche, golfo de México, México.

IPC de las plataformas con capacidad para 220 personas c/u.
Cliente: PEMEX Exploración y Producción



2006-2007

Planta Termoeléctrica Termobarrancas, estado Barinas, Venezuela.

IPC de la planta y la subestación en 230 kV, con previsión para la instalación de dos turbogeneradores adicionales y ciclo combinado.
Cliente: Termobarrancas, filial de Repsol YPF



2006-2008

Planta de Fraccionamiento de Pisco, Perú.

IPC para la expansión de la capacidad de la planta y de sus instalaciones de almacenamiento de 55.000 BPD a 85.000 BPD.
Cliente: Pluspetrol



2006-2009

Planta Termoeléctrica "José de San Martín", Santa Fe, Argentina.

IPC del ciclo combinado de 800 MW, obras y servicios complementarios. Ejecutado por Siemens y el Consorcio Construcciones Térmicas S.A., integrado por Electroingeniería e **inelectra**.
Cliente: Termoeléctrica "José de San Martín"



2006-2010

Ampliación Planta de Metanol – Fase II, Jose, estado Anzoátegui, Venezuela.

IPC para la ampliación de las unidades existentes de 750.000 a 1.600.000 TMA.
Cliente: Metanoles de Oriente (METOR)



2006-2011

CCO – Complejo Criogénico de Occidente, Ulé, estado Zulia, Venezuela.

IPC del complejo con una capacidad de procesamiento de gas asociado de 950 millones de PCED.
Cliente: PDVSA Gas

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



2007-2009

Canalización del Río Guaire, Tramo 2, Caracas, Venezuela.

Levantamiento topográfico, movimiento de tierra para la estabilización de taludes, recuperación de la vialidad, reforestación y construcción de un canal de concreto en un trayecto de 1 km.
 Cliente: Ministerio del Poder Popular para el Ambiente y los Recursos Naturales



2007-2009

Plantas de Polietileno I y II, Barrancabermeja, Colombia.

IPC para la recuperación del factor de servicio en las plantas I y II e incremento de la producción horaria en la planta II.
 Cliente: Ecopetrol



2007-2009

ULSD Compliance, Refinerías Lemont y Corpus Christi, Estados Unidos.

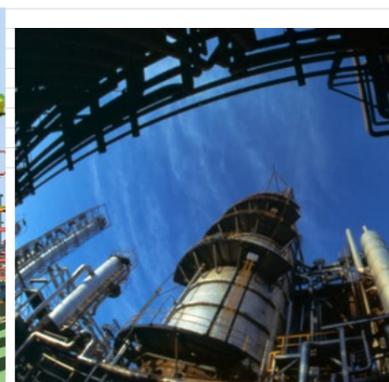
Ingeniería, apoyo a la procura y gerencia de construcción para la ampliación y mejoras operacionales.
 Cliente: CITGO Refining & Chemicals



2007-2009

Hidrotratamiento de combustibles, Complejo Barrancabermeja, Colombia.

IPC interconexión entre áreas de procesos y servicios.
 Cliente: Ecopetrol



2008-2010

Contrato Maestro Centro de Refinación Paraguaná (CRP), estado Falcón, Venezuela.

Ingenierías conceptual, básica, de detalles, de campo, gestión, apoyo a la construcción y arranque de proyectos.
 Cliente: PDVSA Petróleo



2010-2011

Extensión de Macollas, estado Anzoátegui, Venezuela.

Ingeniería de detalles para conectar y poner en operación siete nuevos pozos y nueve pozos adicionales para mantener e incrementar el potencial de producción de crudo extrapesado del campo.
 Cliente: Petrocedeño



2010-2012

Contrato Maestro Servicios de Ingeniería, Venezuela.

Ingenierías conceptual, básica y de detalles de los proyectos enmarcados dentro del Plan Siembra Petrolera.
 Cliente: PDVSA Ingeniería y Construcción

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



2010-2010

Siderúrgica Nacional, estado Bolívar, Venezuela. Ingenierías conceptual y básica para el sistema de transporte de briquetas; ingeniería básica extendida para el diseño de las fundaciones de edificios industriales y diseño básico de la infraestructura de la Siderúrgica Nacional. Cliente: Constructora Andrade Gutiérrez



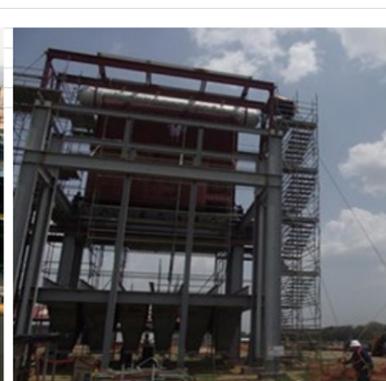
2010-2013

Ciclo Combinado Termozulia III, estado Zulia, Venezuela. IPC de la planta en ciclo combinado de 500 MW netos mínimos, fases ciclo abierto y ciclo combinado. Ejecutado por el Consorcio EIS, formado por **inelectra** (47,5%), Electroingeniería de Argentina (47,5%) y Sener de España (5%). Cliente: CORPOELEC



2011-

Complejos Industriales de Jose y de Morón, estados Anzoátegui y Falcón, Venezuela. Soporte para la planificación de paradas de la planta de Fertinitro, en Jose. Gerencia de construcción de la planta de fosfatados en Morón. Apoyo para el arranque de la planta de nitrogenados. Clientes: Fertinitro y Metanoles de Oriente (METOR)



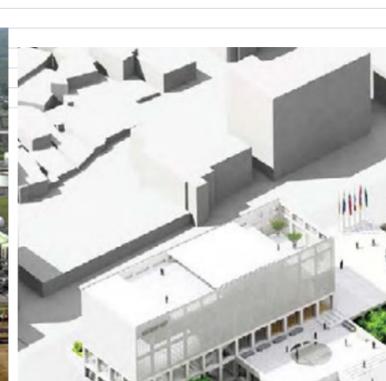
2011-2012

Complejos Agroindustriales Derivados de la Caña de Azúcar, estados Mérida y Portuguesa, Venezuela. Construcción del complejo conformado por una Planta de Jugo, una de Destilería y una de Torula, con servicios industriales, unidades de almacenamiento y despacho, y una planta de alimentos balanceados para animales. Cliente: PDVSA Agrícola



2011-

Conversión Profunda – Fase II, Puerto La Cruz, estado Anzoátegui, Venezuela. Ingeniería de detalles, asistencia a la procura, gerencia de construcción y puesta en servicio de unidades para procesar 210.000 BD de crudo. Por primera vez en el mundo se aplicará comercialmente la tecnología HDHPlus®. Cliente: PDVSA Petróleo



2012-2014

Nueva sede de la CAF, Caracas, Venezuela. Servicios de arquitectura, ingeniería y gerencia de proyecto de una torre de oficinas con 25 niveles (120 m de altura) y un área perimetral cubierta de 70.286 m², seis niveles de sótanos, acceso a la estación de Metrobús y conexión con la Estación Altamira del Metro de Caracas. Cliente: Corporación Andina de Fomento (CAF)



2012-2015

Capacidad de Embarque del TAEJ, estado Anzoátegui, Venezuela. Ingeniería y procura para la ampliación de la capacidad del Terminal de Almacenamiento y Embarque de Jose (TAEJ). Ingenierías básicas y de detalles, gestión de procura e interconexiones para la construcción de los tanques de crudo. Cliente: PDVSA Petróleo

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

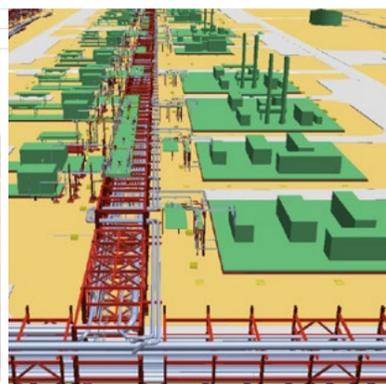
SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



2013-2014

Ampliación Petrolera Sinovensa, estados Anzoátegui y Monagas, Venezuela. Ingenierías de visualización, conceptual y básica para el incremento de la capacidad de producción y manejo del crudo extrapesado de 165.000 BD a 330.000 BD.
Cliente: PDVSA Ingeniería y Construcción



2013-

Instalaciones de superficie, Faja del Orinoco, estados Anzoátegui y Monagas, Venezuela. Contrato marco para el manejo del portafolio de proyectos con las empresas mixtas. Desarrollo de la ingeniería básica de las instalaciones de superficie para Petrocarabobo y Petroindependencia.
Cliente: PDVSA Ingeniería y Construcción



2013-2014

PMT Petrolera Sinovensa, estados Anzoátegui y Monagas, Venezuela. Gerencia de proyectos PMC del proyecto IPC facilidades para el incremento de producción de 105.000 BD a 165.000 BD de crudo extrapesado en la Planta de Mezcla de Jose, Morichal, y el Bloque MPE-3. Otros requerimientos en proyectos PMT, ingeniería y asistencia técnica en sus proyectos del plan de expansión. Incluye PMT para la construcción de los Módulos de Producción Temprana de 40.000 BD y 30.000 BD, y las ingenierías básica y de detalles para la adecuación de la interconexión de procesos y servicios industriales del módulo de 30.000 BD.
Cliente: Petrolera Sinovensa



2014-

Complejo Agroindustrial Derivados de la Caña de Azúcar, estado Portuguesa, Venezuela. Ingeniería de detalles, asistencia a la procura y gerencia de construcción para la implantación y puesta en servicio de un sistema de empaquetado de azúcar y la construcción del cuarto de compresores.
Cliente: PDVSA Agrícola



2014-

Complejo Agroindustrial Portuguesa, Complejo Agroindustrial Mérida, Central Azucarero Guanare y Complejo Agroindustrial Trujillo I, estados Portuguesa, Mérida y Trujillo, Venezuela. Ingenierías conceptual, básica y de detalles, gestión de procura, asistencia técnica y gerencia de construcción.
Cliente: PDVSA Agrícola

Talento, capacidad financiera y de ejecución, y apoyo tecnológico soportan nuestro liderazgo

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

Continuidad y sostenibilidad en los negocios

Importantes avances
en el cumplimiento total
de las metas

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

GESTIÓN COMPROMETIDA Y EFICIENTE



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

El período 2014-2015 estuvo determinado por un desenvolvimiento complejo en el país. Dificultades derivadas de la caída de los precios del petróleo y de la situación del mercado de divisas, a partir del segundo semestre de 2014, modificaron el ritmo de trabajo y la consecución de nuevos proyectos, sin afectar la carga total.

En sus diversos compromisos ante los sectores petroquímico y agroindustrial, de procesamiento de gas, refinación y generación de potencia, la ocupación fue de 70 proyectos.

Durante el lapso, se ejecutaron 1.587.611 horas-hombre y se percibieron ingresos totales por 48,4 millones de dólares y Bs. 1.453,8 millones. Los resultados obtenidos muestran, de nuevo, la gestión comprometida y eficiente de nuestros colaboradores. Comenzamos el próximo lapso con un *backlog* estimado en 51,8 millones de dólares equivalentes y Bs. 1.793 millones, resultado de una intensa acción comercial que se tradujo en la presentación de ofertas por un monto superior a Bs. 2.000 millones equivalentes, con buenas probabilidades de adjudicación.

Para asegurar el cumplimiento de su plan de negocios, **inelectra** promovió y profundizó sus ventajas competitivas, constituidas por talento, capacidad financiera y de ejecución y apoyo tecnológico.

Expandió sus líneas de crédito, con base en la confianza cada vez mayor por parte de la banca, asegurando las operaciones nacionales y próximamente internacionales sobre una base estable de recursos. La incursión en proyectos de gran magnitud así lo requiere.

Mediante los resultados financieros, de ventas y ejecución de proyectos, sumados a los logros en adiestramiento, seguridad e higiene industrial, calidad, clima organizacional y responsabilidad social reconfirmamos la condición de empresa robusta, con un equipo de trabajo eficiente alineado con las metas de negocio de nuestros clientes.

H-H	1.587.611
-----	-----------

INGRESOS	US\$ 48,4 MM
	Bs. 1.453,8 MM

BACKLOG	US\$ 51,8 MM
	Bs. 1.793 MM

Reforzamiento de la capacidad financiera



APOYO AL SECTOR ENERGÉTICO VENEZOLANO

El foco del negocio para **inelectra** siguió en Venezuela, donde tradicionalmente ha apoyado a los sectores de petróleo, gas, generación de potencia, industrial y de infraestructura, entre otros, a través de la ejecución de proyectos importantes para el crecimiento económico.

La continuación de proyectos de servicios y de IPC caracterizó el desenvolvimiento de la empresa durante el lapso que concluye, generando ocupación sostenida en los grupos de trabajo.

Uno de nuestros rasgos empresariales se concretó en acompañar a los clientes y adaptarnos a nuevas realidades y modalidades de ejecución, derivadas de circunstancias económicas complicadas que impactaron el desarrollo de los proyectos. Particularmente, se observó en los casos de Termozulia III, Conversión Profunda de la Refinería de Puerto La Cruz Fase II e instalaciones de superficie en la Faja del Orinoco.

El interés de **inelectra** es que los proyectos continúen su curso y se cumplan las metas de negocio establecidas tanto de la empresa como del cliente, sin comprometer los requerimientos y compromisos de calidad.

Conviene mencionar los avances registrados en los proyectos del lapso 2014-2015. En generación de electricidad, destacó la Planta Termozulia III para CORPOELEC. En refinación, Conversión Profunda de las refinerías de Puerto La Cruz (Fase II) y El Palito para PDVSA. En agroindustria, la planta de producción de etanol para PDVSA Agrícola. En mejoramiento de crudos, las instalaciones de superficie para Petroindependencia, Petrolera Sinovensa y Petrocarabobo y, incluidas en el Plan de Siembra Petrolera de PDVSA y sus empresas mixtas.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

LA MARCA EN ESCENARIOS INTERNACIONALES



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

El proceso de internacionalización de **inelectra** avanzó según lo programado. Iniciamos la fase de definición de los esquemas más convenientes de participación apoyados en nuestras ventajas competitivas, con base en la estrategia de negocios, estudios de mercado e identificación de posibilidades de alianzas.

La decisión de participar, nuevamente, en otras geografías contempla atender y desarrollar negocios desde Venezuela. América del Norte, México, Brasil y algunos países andinos se presentan como las regiones de oportunidad, en las que eventualmente y con criterio selectivo podríamos estar presentes, mediante alianzas con compañías locales bajo esquemas de complementariedad en proyectos de energía.

El conocimiento de mercados y clientes internacionales, experiencia comprobada en la ejecución de proyectos fuera de Venezuela y la aplicación de estándares internacionales constituyen ventajas asociadas a la marca **inelectra** que la habilitan para su reingreso a nuevos escenarios.

Crecimiento en Venezuela y expansión selectiva del negocio hacia mercados internacionales

TALENTO Y CAPACIDADES EN CRECIMIENTO

Carga de trabajo estable
con el soporte de más
de **1.200** colaboradores
directos

Al constituir la base de nuestra productividad y obtención de mejores resultados, el talento en **inelectra** revistió atención especial. La inversión en el desarrollo óptimo de sus capacidades, habilidades y destrezas garantizó el cumplimiento de las metas del negocio y permitió responder a las necesidades de crecimiento individual de más de 1.200 colaboradores directos y sus familias. Contamos con un equipo que acumula más de 14.400 años de experiencia con un promedio de 15 años en el negocio.

Durante 2014-2015, la empresa impartió más de 61.000 horas-hombre de capacitación, con una inversión cercana a Bs. 9.000.000, superando considerablemente las metas propuestas.

Adicionalmente, **inelectra** continúa invirtiendo en herramientas tecnológicas de avanzada, y en la mejor infraestructura para ejecución de proyectos complejos, los cuales requieren de un talento cada vez más capacitado.

Las mejoras a la calidad de vida y la promoción de la seguridad, salud y bienestar de los colaboradores nos mantienen entre las primeras opciones dentro del medio laboral en Venezuela.

Nuestro equipo aplicó herramientas avanzadas de trabajo colaborativo, esquemas de comunicación eficiente, y manifestó un liderazgo de alto nivel, con capacidad para la innovación y dominio en el manejo de las herramientas tecnológicas a su disposición.



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



MAYOR EXPANSIÓN EN PERÍODO 2015/2016

Este lapso que comienza implica para **inelectra** aumentar la carga de trabajo, actualizar herramientas tecnológicas y participar en nuevos negocios.

El potencial del mercado energético en Venezuela y en aquellos países donde concentraremos nuestra labor de mercadeo internacional se muestra ambicioso. Como empresa líder de ingeniería y construcción en Venezuela y Latinoamérica, **inelectra** está preparada para enfrentar estos retos y aportar su esfuerzo en el desarrollo de proyectos de energía, particularmente en aquellos cuyo propósito está asociado a mantener la confiabilidad operacional y aumentar las cifras de producción.

En generación eléctrica, definió un plan comercial y de mercadeo agresivo para ampliar sus posibilidades de participación, a través de la modalidad de alianzas y/o sociedad con empresas internacionales.

Dentro del compromiso con Venezuela y clientes, asegurar la capacidad de **inelectra** en la ejecución de proyectos complejos para el sector energético es un propósito constante asumido ante cerca de 900 accionistas, más de 1.300 personas entre empleos directos e indirectos, relacionados, socios, contratistas y proveedores. Allí reside el verdadero reto de la organización: mantener la sostenibilidad y continuidad del negocio como ha sido durante los últimos 46 años.

Juan Carlos Gil
Presidente

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

Continuidad en la ejecución de proyectos
con esquemas distintos de desarrollo

Soluciones para la industria de la energía

El período 2014-2015 fue un ejercicio de creatividad y perseverancia para lograr insertarnos en diversos mercados que demandaron soluciones integrales y novedosas con el propósito de agregar valor a clientes y asociados



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

LOGROS OPERACIONALES

Durante nuestra trayectoria de casi 50 años como empresa líder en ingeniería y construcción, hemos demostrado que somos capaces de gestionar con éxito proyectos de diversa índole y envergadura, orientados a resolver los requerimientos de la industria de la energía en Venezuela y el resto de América Latina.

Ante proyectos que así lo requieran, por su complejidad o dimensiones, establecemos alianzas mediante diversos modelos contractuales para apuntalar el desarrollo industrial en los escenarios en los cuales nos desenvolvemos.

Para continuar con lo que ha sido la visión de negocios en **inelectra**, durante el ejercicio 2014-2015 participamos en proyectos para mercados de producción de petróleo y gas, refinación y mejoramiento de crudos, petroquímica, transporte, distribución y almacenamiento de crudos, generación de potencia y transmisión de electricidad, infraestructura y agroindustria.

SEGMENTOS DE NEGOCIO Y PROYECTOS

REFINACIÓN Y MEJORAMIENTO DE CRUDOS	22
FACILIDADES DE PRODUCCIÓN DE CRUDOS	13
AGROINDUSTRIA	12
GENERACIÓN DE POTENCIA Y TRANSMISIÓN DE ELECTRICIDAD	7
PETROQUÍMICA	7
TRANSPORTE, DISTRIBUCIÓN Y ALMACENAMIENTO DE HIDROCARBUROS	4
PRODUCCIÓN, PROCESAMIENTO Y COMPRESIÓN DE GAS	3
INFRAESTRUCTURA	2

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



El balance durante el período fue satisfactorio, sin variaciones mayores con respecto al tipo de proyectos que se estaba ejecutando en el ejercicio anterior. El reporte de gestión destacó compromisos relevantes como el relanzamiento del proyecto de Conversión Profunda Fase II de la Refinería de PDVSA en Puerto La Cruz. En noviembre de 2014, se firmó el contrato para la procura y construcción de las unidades básicas de procesos, servicios industriales y áreas externas. Fue suscrito entre PDVSA y las empresas asiáticas Hyundai Engineering and Construction Co. Ltd., Hyundai Engineering Co. Ltd., y Wison Engineering Co. Ltd. Permitirá aplicar la tecnología HDHPlus®, desarrollada por PDVSA Intevep para el procesamiento de crudos pesados provenientes de la Faja del Orinoco. Además, contempla la instalación de la unidad de hidropesamiento secuencial, tecnología de la empresa francesa Axens, más las unidades de servicios industriales y áreas externas.

La ingeniería, apoyo a la procura y gerencia de construcción de esta obra de importancia estratégica para Venezuela está a cargo del consorcio CONFEEED, integrado por JGC Corporation, Chiyoda Corporation e **inelectra**. Para nuestra empresa representa una excelente experiencia de magnitud internacional, con participación multicultural de firmas japonesas, coreanas, chinas y venezolanas.

Otra nueva oportunidad de negocios se estableció con Petrolera Sinovensa, empresa para la cual hemos estado desarrollando proyectos importantes por mucho tiempo y, a partir de octubre de 2014, la relación se amplió con el apoyo a su meta de incrementar la capacidad de producción inicialmente a 105.000 barriles para luego llevarla a 165.000 barriles en el primer semestre de 2016. Adicionalmente, se adelantan los estudios para elevar la capacidad de producción a 330.000 barriles en los próximos años. En ese contexto, iniciamos las ingenierías de visualización y básica, con actividades en múltiples localidades que incluyeron Puerto La Cruz y Jose, estado Anzoátegui, y Morichal, estado Monagas. Una vez que se tengan los resultados, y de ser atractiva la propuesta de inversión para el cliente, podría plantearse el desarrollo de la ingeniería de detalles, procura y construcción. Este proyecto generó una potencial alternativa de crecimiento y experiencia para la organización.

Mantuvimos nuestra participación en el mercado energético venezolano e iniciamos la identificación de oportunidades en América Latina

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

CLIENTES Y ALIANZAS

A lo largo del año constatamos que **inelectra** mantiene un excelente posicionamiento para ofrecer servicios de clase mundial de una manera competitiva, asegurando a sus clientes el cumplimiento de las metas de costo, tiempo y calidad

CLIENTES	NÚMERO DE PROYECTOS	ALIANZAS
ARENDAL S. DE R.L. DE C.V.	1	
CAMARGO CORREA	4	
CHEVRON	5	
CHINA MACHINERY ENGINEERING CORPORATION	2	
CONSTRUCTORA NORBERTO ODEBRECHT	2	
CORPORACIÓN ANDINA DE FOMENTO (CAF)	1	
DORIS ENGINEERING / YPERGAS	1	
ENELVEN / CORPOELEC	1	ELECTROINGENIERÍA (ARGENTINA) SENER (ESPAÑA)
FERTILIZANTES NITROGENADOS DE VENEZUELA (FERTINITRO C.E.C.)	2	
INDUSTRIAS VENOCO	1	
METANOLES DE ORIENTE (METOR)	2	
NORTHAM ENGINEERING S.A. DE C.V.	1	
PDVSA AGRÍCOLA	9	
PDVSA INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN	2	
PDVSA PETRÓLEO	12	JGC (JAPÓN) CHIYODA (JAPÓN) GS (KOREA) APS (ITALIA) HYUNDAI (KOREA)
PEQUIVEN	1	TECNOCONSULT
PETROCARABOBO	1	IDS
PETROCEDEÑO	2	
PETROINDEPENDENCIA	1	ASINCRO
PETROLERA SINOVENSA	6	
PETROMACAREO	1	
PETROPIAR	9	
PROPILENO DE FALCÓN C.A. (PROFALCA)	2	
VENEZUELAN HEAVY INDUSTRIES C.A. (VHICOA)	1	
	70	

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



TERMOGENERACIÓN DE POTENCIA

El proyecto Termozulia III, en el estado Zulia, mantuvo un ritmo estable de ejecución durante este período, reportándose como hitos relevantes la instalación e inertización de las dos calderas principales de recuperación de calor.



FAJA PETROLÍFERA DEL ORINOCO

Uno de los resultados más importantes al participar en el desarrollo de la Faja del Orinoco fue el contrato marco que suscribimos con PDVSA Ingeniería y Construcción para el manejo de su portafolio de proyectos con las empresas mixtas. Esta decisión también evidenció un alto grado de confianza en nuestra experiencia, profesionalismo y compromiso con la calidad.

Adicionalmente, al cierre del ejercicio, continuamos con el desarrollo de la ingeniería básica de las instalaciones de superficie para Petrocarabobo y registramos un avance de 80%, y en el proyecto equivalente con Petroindependencia logramos un avance que supera 55%. En diciembre de 2014 entregamos uno de los productos más importantes del contrato con Petrocarabobo, como fue el estimado de costos Clase III.



AGROINDUSTRIA

En el período 2014-2015 firmamos cuatro nuevos contratos que nos permitirán continuar expandiendo la relación de negocios con PDVSA Agrícola y apoyarla en la ejecución de proyectos agroenergéticos de importancia fundamental para Venezuela. PDVSA Agrícola es la filial creada con el fin de apalancar el desarrollo agrícola y agroindustrial del país, concebido como redes que integran la producción primaria agrícola vegetal y animal, el procesamiento industrial y la distribución de productos terminados, estructuradas en tres áreas: Desarrollo Industrial, Desarrollo Agrícola y Producción Animal.

Durante el ejercicio, adelantamos a ingeniería de detalles, asistencia a la procura y gerencia de construcción del Complejo Agroindustrial de Derivados de la Caña de Azúcar en Ospino, estado Portuguesa. Esta experiencia se tradujo en una oportunidad de apoyo a PDVSA Agrícola en el mejoramiento del Central Azucarero Guanare, estado Portuguesa, mediante las ingenierías de detalles requeridas para la implantación y puesta en servicio de un sistema de empaquetado de azúcar y la construcción del cuarto de compresores.

PDVSA Agrícola ha contratado más de un millón de horas-hombre de servicios con **inelectra** y, hasta finales de enero de 2015, se habían ejecutado más de 810.000 horas-hombre en ingeniería, gerencia de construcción y asistencia técnica, en el marco de once contratos suscritos desde 2011. Estos compromisos, correspondientes al área de Desarrollo Industrial, suman 1.079.190 horas-hombre.



PETROQUÍMICA

La gestión de **inelectra** en el mercado petroquímico se canalizó en este ejercicio a través del apoyo a METOR, en su plan de mejoras operativas, así como el soporte para la planificación de paradas de la planta de Fertinitro, en el Complejo de Jose, estado Anzoátegui. Adicionalmente, continuamos con la gerencia de construcción de la planta de fosfatados en el Complejo Morón, estado Carabobo. Un aspecto importante fue la contribución para el arranque de la planta de nitrogenados que ya se encuentra en plena fase de producción.

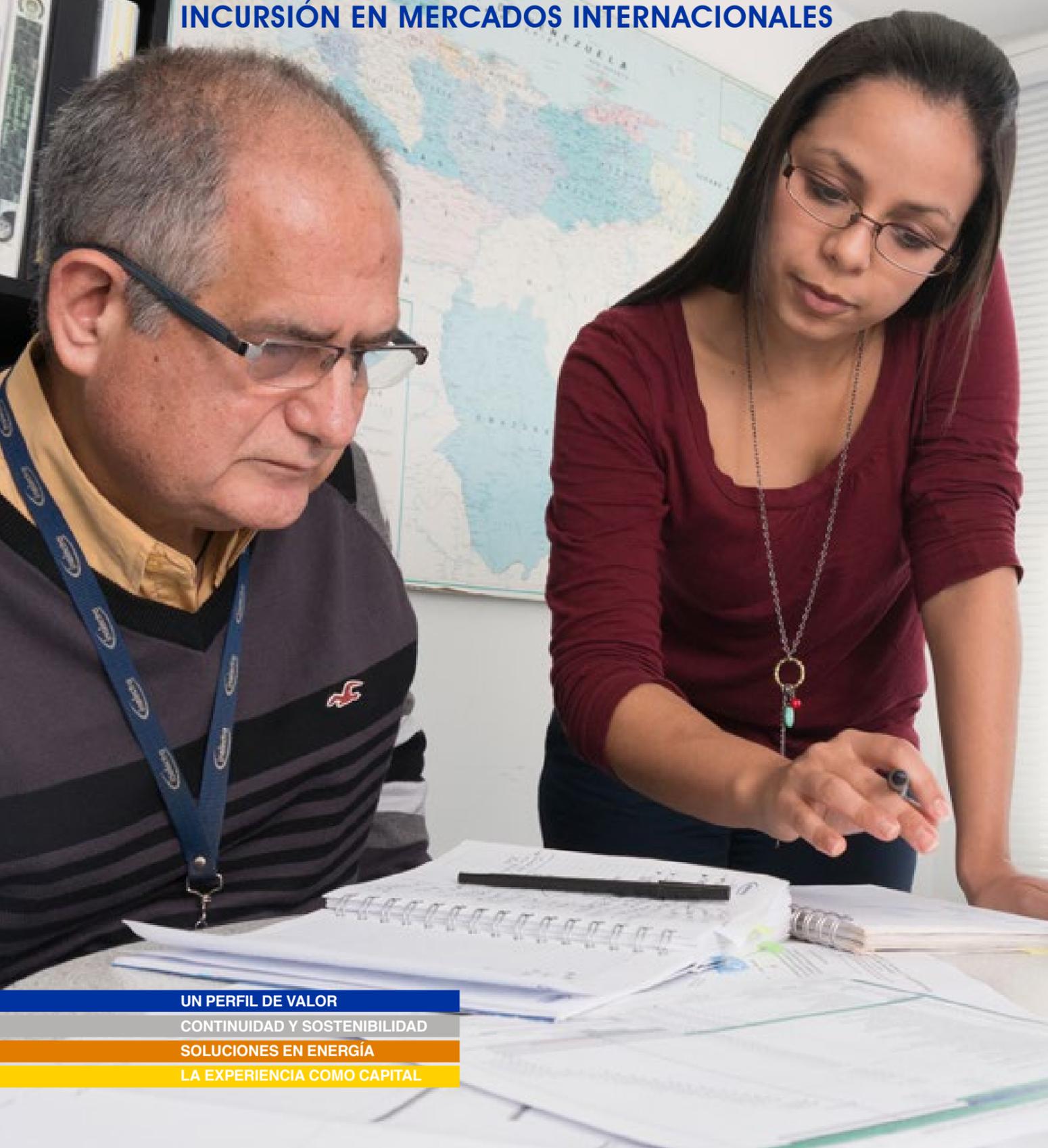
UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

INCURSIÓN EN MERCADOS INTERNACIONALES



Un logro de gran importancia estratégica durante el ejercicio fue el inicio del primer proyecto internacional, en México, como parte del plan de participación en mercados foráneos que está siendo retomado por **inelectra**. Seis de nuestros profesionales fueron asignados a la supervisión del desarrollo de la ingeniería de detalles de la ERG Lakach para la empresa Arendal, contratada por Pemex para este proyecto ubicado en el golfo de México.

Debemos hacer especial mención de la valiosa experiencia que representó en este período el manejo de los proyectos con las empresas mixtas de la Faja del Orinoco. El trabajo simultáneo en distintas locaciones nos permitió identificar áreas de mejora para nuestros procesos de ejecución y comunicación, los cuales están siendo adecuados a través de programas de formación y manejo de herramientas. Una vez más, **inelectra** se prepara para alcanzar la excelencia en el próximo reto de gerenciar y ejecutar proyectos internacionales.

Para el desarrollo del plan de internacionalización nos apalancamos en nuestro prestigio, experiencia, credenciales, capacidades técnicas y gerenciales, y conocimiento del manejo de proyectos en los países seleccionados, adquiridos durante más de **16** años de negocios exitosos fuera de Venezuela

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

PROYECTOS RELEVANTES 2014-2015



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



PLANTA DE GENERACIÓN TERMOZULIA III PARA CORPOELEC

Ingenierías básica y de detalles, suministro de equipos y materiales, y construcción de la planta en ciclo combinado de 500 MW netos mínimos, a instalarse en dos fases: ciclo abierto y ciclo combinado. Ejecutado por el Consorcio EIS, formado por **inelectra** (47,5%), Electroingeniería de Argentina (47,5%) y Sener de España (5%). Importante compromiso por su impacto en el sistema de generación y distribución de energía eléctrica en Venezuela.



CONVERSIÓN PROFUNDA DE LA REFINERÍA DE PUERTO LA CRUZ FASE II

Ingeniería de detalles, asistencia a la procura, gerencia de construcción y puesta en servicio de unidades para procesar 210.000 BD de crudo. Por primera vez en el mundo se aplicará comercialmente la tecnología HDHPlus® desarrollada por Intevap, propiedad de PDVSA, orientada a la conversión de residuales y crudos pesados y extrapesados para la obtención de productos combustibles refinados de alta calidad para exportación. Ejecutado para PDVSA Petróleo por el consorcio CONFEED, integrado por JGC Corporation, Chiyoda Corporation e **inelectra**.



PMT CONVERSIÓN PROFUNDA DE LA REFINERÍA EL PALITO

Ejecución conjunta con la firma italiana APS Engineering y la coreana GS de los paquetes de licitación para el desarrollo de la ingeniería de detalles, procura y construcción de las instalaciones de conversión profunda previstas.



PROYECTOS AGROINDUSTRIALES Y PRODUCCIÓN DE ETANOL

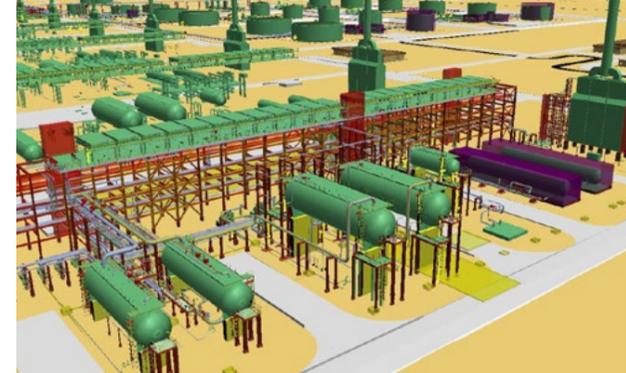
Ingenierías conceptual, básica y de detalles, gestión de procura, asistencia técnica y gerencia de construcción, ejecutadas en las siguientes instalaciones: Complejo Agroindustrial Portuguesa, Complejo Agroindustrial Mérida, Central Azucarero Guanare y Complejo Agroindustrial Trujillo I.

En el Complejo Agroindustrial Portuguesa, los trabajos abarcan ingeniería, gestión de procura, gerencia de construcción y puesta en marcha de las plantas de Jugo, de Destilería, de Torula, servicios industriales, infraestructura agroindustrial y social e integración de plantas.

Dentro del alcance de **inelectra** está la construcción de un módulo de refinación que producirá etanol, oxigenante y componente de la gasolina que permitirá cumplir con regulaciones ambientales de emanaciones de gases y carburantes. Proyecto que, sumado a un conjunto integrado por otras plantas, significará la producción de 6,5 millones de barriles de etanol anhidro/año.

En el Central Azucarero Guanare, se ejecutan las ingenierías de detalles requeridas para la implantación y puesta en servicio de un sistema de empaquetado de azúcar y la construcción del cuarto de compresores.

Por otra parte, PDVSA Agrícola ha utilizado la ingeniería desarrollada por **inelectra** como base para realizar “réplicas” en otros Complejos Agroindustriales del primer escalón en Barinas, Cojedes y Trujillo I.



INSTALACIONES DE SUPERFICIE EMPRESA MIXTA PETROCARABOBO

inelectra lidera el Consorcio **inelectra**–IDS, que desarrolla la ingeniería básica de las facilidades de superficie requeridas para las operaciones de producción, tratamiento, transporte, almacenamiento y disposición de productos asociados con la producción de crudo diluido (DCO) de 16° API, a partir de 400.000 BD de crudo extrapesado (EHCO) de 8° API que serán extraídos por Petrocarabobo en el área norte del Bloque Carabobo 1, al este de la Faja del Orinoco, entre los estados Anzoátegui y Monagas.



INSTALACIONES DE SUPERFICIE EMPRESA MIXTA PETROINDEPENDENCIA

Ingeniería básica de las facilidades de superficie requeridas para las operaciones de producción, tratamiento, transporte y almacenamiento de crudo y disposición de productos asociados a la producción de crudo diluido (DCO) de 16° API, a partir de 400.000 BD de crudo extrapesado de 8° API que serán extraídos en los Bloques 5, 3N y 2S del Campo Carabobo 3, con la finalidad de definir la infraestructura y los sistemas adecuados para soportar las operaciones de la empresa mixta Petroindependencia.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



AMPLIACIÓN PETROLERA SINOVENSA

Ingenierías de visualización, conceptual y básica para el incremento de la capacidad de producción y manejo de crudo extrapesado de 165.000 BD a 330.000 BD, la cual se estima lograr en etapa fría a finales de 2018 y en etapa térmica en 2019. Se desarrolla bajo el contrato marco de servicios profesionales con PDVSA Ingeniería y Construcción.



AMPLIACIÓN DE CAPACIDAD DE EMBARQUE TAEJ / INSTALACIONES SUPERFICIALES

Ingeniería de detalles, procura y suministro de equipos y materiales, instalaciones externas, sistemas de bombeo, almacenamiento y tendido de tuberías, entre otras, para la ampliación de la capacidad del Terminal de Almacenamiento y Embarque de Jose (TAEJ) contratada por PDVSA Petróleo. Incluye las ingenierías básica y de detalles, gestión de procura e interconexiones necesarias para la construcción de los tanques de crudo del TAEJ.



ASISTENCIA TÉCNICA, GERENCIA DE PROYECTOS Y GERENCIA DE CONSTRUCCIÓN PARA INCREMENTO DE CAPACIDAD DE PETROLERA SINOVENSA

Contempla dos áreas fundamentales. La primera corresponde al PMC del proyecto de ingeniería, procura y construcción de facilidades para el incremento de producción de 105.000 BD a 165.000 BD de crudo extrapesado en la Planta de Mezcla de Jose, Morichal, y el Bloque MPE-3, ejecutado por el consorcio ICHQ, integrado por PDVSA Ingeniería y Construcción y la empresa china China HuanQiu Contracting & Engineering Corp. (HQCEC). La segunda área abarca requerimientos adicionales en PMT, desarrollos de ingeniería y asistencia técnica en los proyectos enmarcados en sus planes de expansión. Incluye PMT para la construcción de los Módulos de Producción Temprana de 40.000 BD y 30.000 BD, y las ingenierías básica y de detalles para la adecuación de la interconexión de procesos y servicios industriales del módulo de 30.000 BD.



PROYECTOS ELÉCTRICOS CAMARGO CORREA

En el último trimestre de 2014 iniciamos con un nuevo cliente, la empresa brasilera Camargo Correa, el desarrollo de la ingeniería básica para la subestación eléctrica Charallave II, ingeniería conceptual de la nueva subestación eléctrica Kempis y la ingeniería conceptual para la Línea de 69 KV entre S/E Kempis-S/E Curupao. Abarca el desarrollo de tres subproyectos independientes que, a su vez, fueron contratados a Camargo Correa por Corpomiranda para CORPOELEC como cliente final.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



La experiencia como capital

- UN PERFIL DE VALOR
- CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD
- SOLUCIONES EN ENERGÍA
- LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



Somos reconocidos por nuestra disciplina, estándares de seguridad y ética, así como por el talento innovador al transformar el conocimiento en herramientas para agregar valor al negocio

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

Durante el ejercicio 2014-2015, identificamos e implantamos los siguientes Proyectos de Alto Impacto para el óptimo avance de nuestra gestión:

- Revisión de la plataforma tecnológica para evaluar nuestra competitividad en el uso de software y plantear herramientas alternativas más enfocadas al tipo de proyecto. De este ejercicio derivó la decisión de hacer un desarrollo propio para control de materiales, el cual se consolidará como herramienta de valor, diseñada a partir del profundo conocimiento de la gestión.
- Mejoramiento de los procesos asociados a las disciplinas técnicas de ingeniería, en términos de tiempo, alcance y calidad. Las iniciativas de cambio surgieron de la base del personal.
- Implantación de la Gerencia del Conocimiento para garantizar que la experiencia de los proyectos permanezca en la empresa. Abarcó la revisión previa de lecciones aprendidas, normas, biblioteca e información general de proyectos. Los próximos pasos incluyen la integración de todo el conocimiento en un solo ambiente y la incorporación de un gran motor de búsqueda.

ORGANIZACIÓN MODELO Y CONTRATISTA DE MAYOR PREFERENCIA



inelectra está posicionada como la contratista de mayor preferencia entre clientes principales y empresas que buscan ingresar al mercado venezolano. Un total de 51 millones de horas-hombre de servicios profesionales en ejecución de proyectos exitosos en los últimos 25 años, la califican como la mayor empresa de ingeniería y construcción en Venezuela, y una de las más grandes en Latinoamérica.

En su calidad de organización modelo, trabajar en ella constituye una meta importante de desarrollo profesional y personal. Una vez más, los grupos de trabajo integrados por más de 1.200 colaboradores directos, demostraron su compromiso con las metas de la organización, con la calidad y con el mejor desempeño en el manejo de las herramientas tecnológicas en cada proceso.

También se cumplió el programa de formación y capacitación de los cuadros profesionales y técnicos para apoyar la estrategia de expansión y asegurar la continuidad y rentabilidad del negocio.

El adiestramiento del personal registró un incremento de 31% con respecto al lapso anterior. Se dictaron 61.337 horas-hombre en capacitación, equivalentes a un promedio de 54 horas por empleado, con una inversión de Bs. 8.662.398 para un total de 3.538 participaciones en actividades técnicas, gerenciales y conductuales, entre otras.

El desarrollo de los perfiles necesarios para potenciar las áreas operativas se sustentó en los programas estables de la organización: Tutores Organizacionales, Formación Inicial en el Puesto de Trabajo y Desarrollo de Capacidades Críticas, Programa Integral de Capacitación y Plan de Desarrollo Gerencial.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

El esquema de valores y creencias compartidas en nuestra organización lo entendemos como otro diferenciador en el negocio. Durante 46 años de actividades, transparencia, calidad, seguridad, innovación, orientación al cliente y ética forman un sistema robusto común entre los integrantes de la empresa. Desde la presidencia de **inelectra** continuó el programa de comunicaciones directas hacia los colaboradores, el cual tiene como finalidad difundir y compartir aspectos relacionados con los elementos claves de la cultura corporativa, generando una sana discusión para impulsar cambios como empresa sobresaliente.

AVANCE EJECUCIÓN PRESUPUESTO / PLANES DE CAPACITACIÓN ABRIL 2014 - MARZO 2015

PRESUPUESTO ASIGNADO (Bs.)	5.521.189	
PRESUPUESTO EJECUTADO (Bs.) AL 31/03/2015	8.662.398	
% TOTAL DE AVANCE SOBRE PRESUPUESTO ASIGNADO	157	
INDICADOR	META	RESULTADO AL 31/03/2015
H-H EJECUTADAS ACUMULADAS / N° DE EMPLEADOS	40	53,71
H-H EJECUTADAS ACUMULADAS PLAN DE CAPACITACIÓN		61.337
H-H BOLETINES Y ENCUENTROS SHA		45.569
TOTAL H-H DE CAPACITACIÓN		106.906
DISTRIBUCIÓN PARTICIPACIONES ACUMULADAS	TOTAL	%
PARTICIPANTES ACTIVIDADES DE CAPACITACIÓN INTERNA	2.350	66,42
PARTICIPANTES ACTIVIDADES DE CAPACITACIÓN EXTERNA	1.188	33,58
TOTALES	3.538	100,00

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

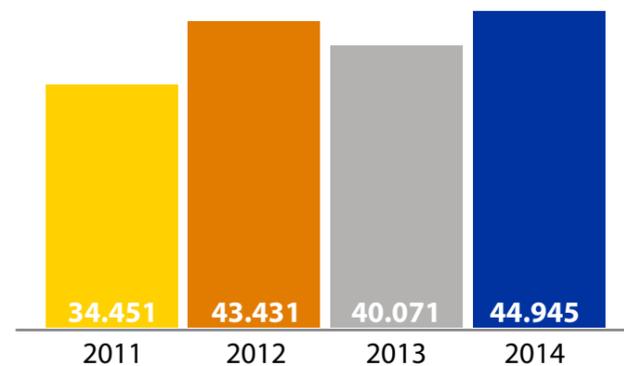


ACCIDENTABILIDAD CERO

En el período 2014-2015 cumplimos todos los objetivos de accidentabilidad fijados en el plan estratégico y logramos el registro de cero eventos con pérdida de tiempo. Adicionalmente, mantuvimos la práctica sistemática de información y adiestramiento al personal para seguir consolidando una organización que actúa de manera proactiva frente a los retos de SHA.

Como ha sido una constante en nuestra trayectoria, reforzamos la difusión del programa Trabaja Positivo™ en proyectos y oficinas para mantener esta filosofía de trabajo seguro que caracteriza nuestra cultura organizacional.

INDUCCIÓN O ADIESTRAMIENTO EN SHA (H-H)



Con la evaluación de riesgos y el fortalecimiento de una conciencia de prevención hemos creado una sólida cultura de seguridad

8,8 millones de horas-hombre sin ningún evento que involucre pérdida de tiempo con personal de **inelectra**, durante los años 2011-2014

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

CERO NO CONFORMIDADES Y CERO OBSERVACIONES

En 2014-2015 se realizaron siete auditorías internas, entre proyectos y centros de ejecución.

En octubre de 2014 FONDONORMA realizó la auditoría de mantenimiento a nuestro sistema de gestión, evaluando el cumplimiento de la norma ISO 9001:2008 en la estructura permanente y el Proyecto Conversión Profunda Fase II, obteniendo como resultados Cero No Conformidades y Cero Observaciones.

Como parte de la medición continua de satisfacción, durante el período fueron encuestados los clientes de 15 proyectos y se logró una satisfacción promedio de 4,21 puntos, equivalente a Satisfacción Muy Buena, según la escala establecida. De esta manera cumplimos con la meta de alcanzar un valor mínimo de 4 puntos.

En **inelectra** la gestión de la calidad en todas sus actividades es clave indiscutible para el éxito de los proyectos



El **sistema de gestión de la calidad** de **inelectra** ha sido aplicado en todos los compromisos contractuales como un factor diferenciador a través de nuestra historia. Fue certificado en **1995** por **FONDONORMA** bajo la **ISO 9001**

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

BUEN USUARIO DE TECNOLOGÍAS DE INFORMACIÓN

La actualización periódica de la plataforma tecnológica y de las aplicaciones comerciales de **inelectra** permite responder ante los requerimientos técnicos de cada proyecto y ante la inminente participación en negocios internacionales.

inelectra es el tercer usuario más importante de la herramienta SmartPlant® 3D en América Latina y para la organización representa una de sus ventajas competitivas en términos de calidad, tiempo y costos comprometidos. En este período, se actualizaron SmartPlant® 3D, SmartPlant® Materials, SAP Business Warehouse y Primavera. También se introdujeron mejoras en los servicios de voz, datos y video, y se aseguró el mayor aprovechamiento de los recursos.



Optimizar los servicios de tecnología de la información es un propósito constante que favorece los procesos de trabajo, al aumentar la productividad en toda la gestión

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

COMPROMISO ES LA PALABRA CLAVE

¡Soy Voluntario!

Desde nuestra fundación en 1968, en **inelectra** nos identificamos por el cumplimiento de una política firme y cohesionada de Responsabilidad Social Empresarial. Honestidad, ética y compromiso son valores comunes entre la organización y cada colaborador. Durante el período 2014-2015, se reforzó la voluntad de trabajar, en conjunto, en pro de los programas de acción social que emprendimos.

Agregamos valor:

- A nuestra gente, mediante el desarrollo de sus capacidades y la promoción de su crecimiento individual.
- A nuestra organización, a través de la optimización de sistemas y procesos de trabajo, la incorporación de nuevas herramientas de tecnología y mejores prácticas en cada desempeño.
- A nuestros clientes, sustentados en una cultura de cumplimiento de metas de calidad, costo y tiempo, y comprometidos con sus planes de ejecución y rentabilidad.
- A las comunidades, aliados con su desarrollo y bienestar ejecutando programas de apoyo a la educación, la salud, el deporte y el ambiente, además de impulsar una mejor calidad de vida.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



APOYO EDUCATIVO

Se concreta con el patrocinio al proyecto SAE Baja de la Universidad “Simón Bolívar”, el cual se lleva a cabo desde hace cinco años. Adicionalmente, **inelectra** concentra sus esfuerzos en identificar instituciones educativas en zonas aledañas a nuestras operaciones, a fin de apoyarlos en proyectos en los que se pueda agregar valor y mejorar la infraestructura de los centros de estudios que lo necesiten. A través de nuestro programa “Por una mejor escuela”, hemos beneficiado a más de 3.500 estudiantes de escuelas públicas de Caracas, Guatire y Puerto La Cruz.

Con lo recaudado por el programa Aporte Voluntario por Nómina en 2014, se ejecutaron cinco proyectos educativos que beneficiaron directamente a 1.496 personas e indirectamente a 3.966 pertenecientes a comunidades cercanas a nuestras zonas de operaciones en Caracas, Maracaibo y Puerto La Cruz. Se realizaron contribuciones para mejoras en infraestructura y desarrollo oportuno de sus programas de formación, en cuatro centros educativos; también se llevó a cabo el programa Jóvenes Emprendedores en la U.E.N. Fe y Alegría “Padre Salinero” de Puerto La Cruz.

AMBIENTE

En paralelo a nuestras acciones sociales, en **inelectra** hemos desarrollado una significativa cultura ambiental. Tenemos una campaña permanente de reciclaje, que cuenta con la participación activa de nuestros colaboradores. A través del reciclaje de papel, envases de plástico, tapas y baterías, fomentamos el cuidado del planeta y logramos un efecto multiplicador del mensaje ambiental, que trasciende nuestro espacio de trabajo. En el período 2014-2015 se recolectaron 309 kilos de plástico, 5.660 kilos de papel y cartón, y 1.087 kilos de tapas, los cuales fueron reutilizados o desechados, según correspondiera, por organizaciones especialistas en el área de reciclaje.

Para reforzar nuestra cultura ambiental, iniciamos una campaña institucional de ahorro, que promueve el uso racional de la energía eléctrica, el papel y el agua, dentro de la organización. Esta iniciativa es, también, una herramienta para difundir el mensaje de cuidado al ambiente, tan importante para **inelectra**.

Adicionalmente, con nuestros voluntarios hemos participado en Jornadas de Arborización en el Waraira Repano, rescatando el pulmón vegetal de Caracas, mediante la siembra de especies autóctonas. Asimismo, mantenemos nuestro compromiso con el Día Mundial de las Playas; en 2014, más de 100 voluntarios, entre colaboradores y familiares de Caracas y Oriente, participaron en esta actividad que busca rescatar las costas y playas de nuestro país.

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



VOLUNTARIADO *inelectra*: ALIANZA ROBUSTA

Un modelo de participación que promovemos para crear mayor valor social en poblaciones cercanas a nuestra geografía, con la participación de la comunidad, socios y entidades públicas, que actúan unidos para combatir la desigualdad social, situaciones de pobreza y exclusión, así como promover el cuidado del medio ambiente, a través de Jornadas de Arborización. Nuestras actividades de voluntariado contaron con la participación de más de 100 colaboradores de Caracas y centros de ejecución de Oriente y Occidente, quienes estuvieron presentes en diversas actividades, orientadas a apoyar a organizaciones con probada y eficiente trayectoria en el desarrollo de programas sociales en poblaciones en riesgo. Nuestros voluntarios brindaron su tiempo, esfuerzo y aportes monetarios a diversas iniciativas.



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL

- Casa Hogar “Domingo Savio” en Caracas, perteneciente a la red de casas Don Bosco dedicadas a la protección y educación de niños y jóvenes provenientes de familias de escasos recursos.
- Casa Hogar Bambi, institución que alberga a niños en riesgo social, en Caracas.
- Geriátrico “José Gregorio Hernández”, Barcelona, estado Anzoátegui, con participación de colaboradores del proyecto Petrocarabobo.
- Entrega de juguetes en las comunidades El Ceibote, El Tigre y Paraparito, estado Portuguesa. Actividad conjunta con PDVSA Agrícola y la empresa Vhicoa.
- Dona una consulta: aporte económico al Hospital San Juan de Dios, en Caracas, a través de la Fundación Cámara Venezolana de la Construcción.
- Visitas a la Casa Hogar Nido Alegre, en Maracaibo, y la Casa Hogar Rincón Infantil San Edmundo, en Caracas.

CALIDAD DE VIDA

Conjuntamente con Gestión del Talento y Seguridad, Higiene y Ambiente, el programa de calidad de vida impulsó un mejor clima y ambiente laboral. Con este fin, se realizaron exámenes periódicos, jornadas de vacunación y oftalmológicas, prácticas y competencias deportivas, charlas motivacionales y celebraciones en días especiales. Se establecieron nuevos convenios para obtener descuentos en la adquisición de bienes y servicios.

Conversatorios sobre vida saludable y mejor alimentación, campañas para el intercambio de ideas sobre valores organizacionales, charlas motivacionales, concursos para promover mejores prácticas, difusión de información a través de los medios internos y mecanismos de participación doble vía, entre otras acciones, multiplicaron el esfuerzo corporativo para generar bienestar y clima organizacional.

Se continuó con la Campaña Vive en Positivo para promover conductas y buenos hábitos, en cumplimiento de las disposiciones de la Ley Orgánica contra el Tráfico Ilícito y el Consumo de Sustancias Estupefacentes y Psicotrópicas (LOCTISEP).



UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL



SEDE PRINCIPAL, CARACAS

Avenida Circunvalación del Sol, Edificio **Inelectra**, Urbanización Santa Paula, Caracas 1061-A, Venezuela. Apartado Postal 65641.

Tel: (58-212) 981.55.55
Fax: (58-212) 985.03.84

E-mail: desarrollo.negocios@**inelectra**.com

CENTRO DE EJECUCIÓN CARACAS

Calle 2 con Calle 2-A, Centro Empresarial INECOM, Urbanización La Urbina, Caracas, Venezuela.

Tel: (58-212) 204.60.01
Fax: (58-212) 204.66.80

E-mail: desarrollo.negocios@**inelectra**.com

CENTRO DE EJECUCIÓN OCCIDENTE

Avenida 11 con Calle 78, Edificio Centro Electrónico de Idiomas, pisos 4 y 5, Sector 5 de Julio, Maracaibo, estado Zulia.

Tel: (58-261) 798.07.35 - 797.90.45
Fax: (58-261) 797.86.97

E-mail: desarrollo.negocios@**inelectra**.com

CENTRO DE EJECUCIÓN ORIENTE

Calle Arismendi Sur, Centro Comercial Atlántico, piso 4, Lechería, estado Anzoátegui.

Tel: (58-281) 289.21.11
Fax: (58-281) 286.10.01

E-mail: desarrollo.negocios@**inelectra**.com

Publicación digital editada por la Gerencia Corporativa de Asuntos Públicos

Inelectra S.A.C.A. RIF: J-00059555-0

Contenidos, coordinación de producción y cuidado editorial

Caligraphy C.A.
Consultoría en Comunicaciones Estratégicas

Diseño y diagramación

María de Lourdes Cisneros

Fotografías

Walter Otto
Archivo **inelectra**

junio, 2015

www.**inelectra**.com
twitter: @**inelectra**

UN PERFIL DE VALOR

CONTINUIDAD Y SOSTENIBILIDAD

SOLUCIONES EN ENERGÍA

LA EXPERIENCIA COMO CAPITAL